

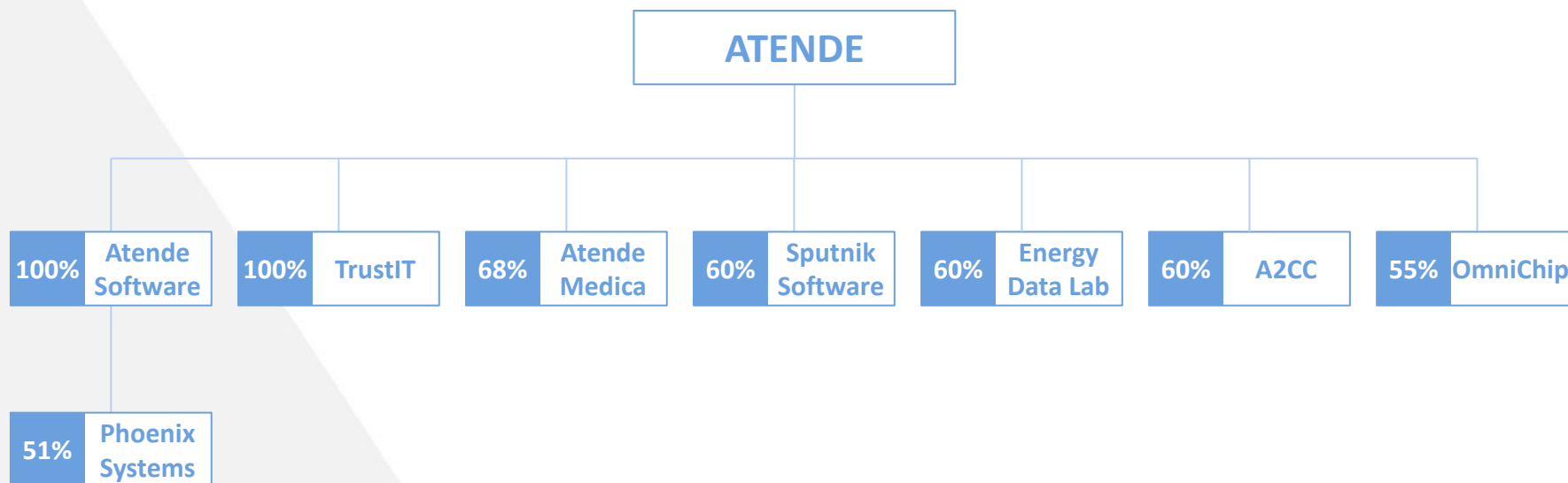
ATENDE

Prezentacja wyników za I kwartał 2018 r.

 www.atende.pl

Warszawa, 18 maja 2018

- *Niniejsze opracowanie zostało sporządzone wyłącznie w celach informacyjnych. Nie stanowi reklamy ani oferowania papierów wartościowych w publicznym obrocie.*
- *Opracowanie może zawierać stwierdzenia dotyczące przyszłości, które stanowią ryzyko inwestycyjne lub źródło niepewności i mogą istotnie różnić się od faktycznych rezultatów.*
- *Atende S.A. nie ponosi odpowiedzialności za efekty decyzji, które zostały podjęte na podstawie niniejszego opracowania. Odpowiedzialność spoczywa wyłącznie na korzystającym z opracowania.*
- *Opracowanie podlega ochronie wynikającej z ustawy o prawie autorskim i prawach pokrewnych. Powielanie, publikowanie lub jego rozpowszechnianie wymaga pisemnej zgody Atende S.A.*



- 11 maja 2018 r. Atende kupiło 55% udziałów w **OmniChip** od Atende Software.

Skonsolidowane wyniki finansowe

ATENDE

	Q1 2018	Q1 2017	Zmiana
Przychody ze sprzedaży	57 120	42 712	34%
Marża ze sprzedaży ¹	21 172	19 797	7%
<i>Marża ze sprzedaży %</i>	<i>37,1%</i>	<i>46,3%</i>	<i>(9,2) p.p.</i>
Koszty stałe	21 750	19 897	9%
Zysk operacyjny	(35)	(242)	-
EBITDA	1 951	1 503	30%
Zysk brutto	27	(377)	-
Zysk netto ²	(123)	17	-

¹ Marża ze sprzedaży = przychody ze sprzedaży – koszty sprzedaży zmienne | ² Akcjonariuszy jednostki dominującej | Wszystkie kwoty w tys. zł

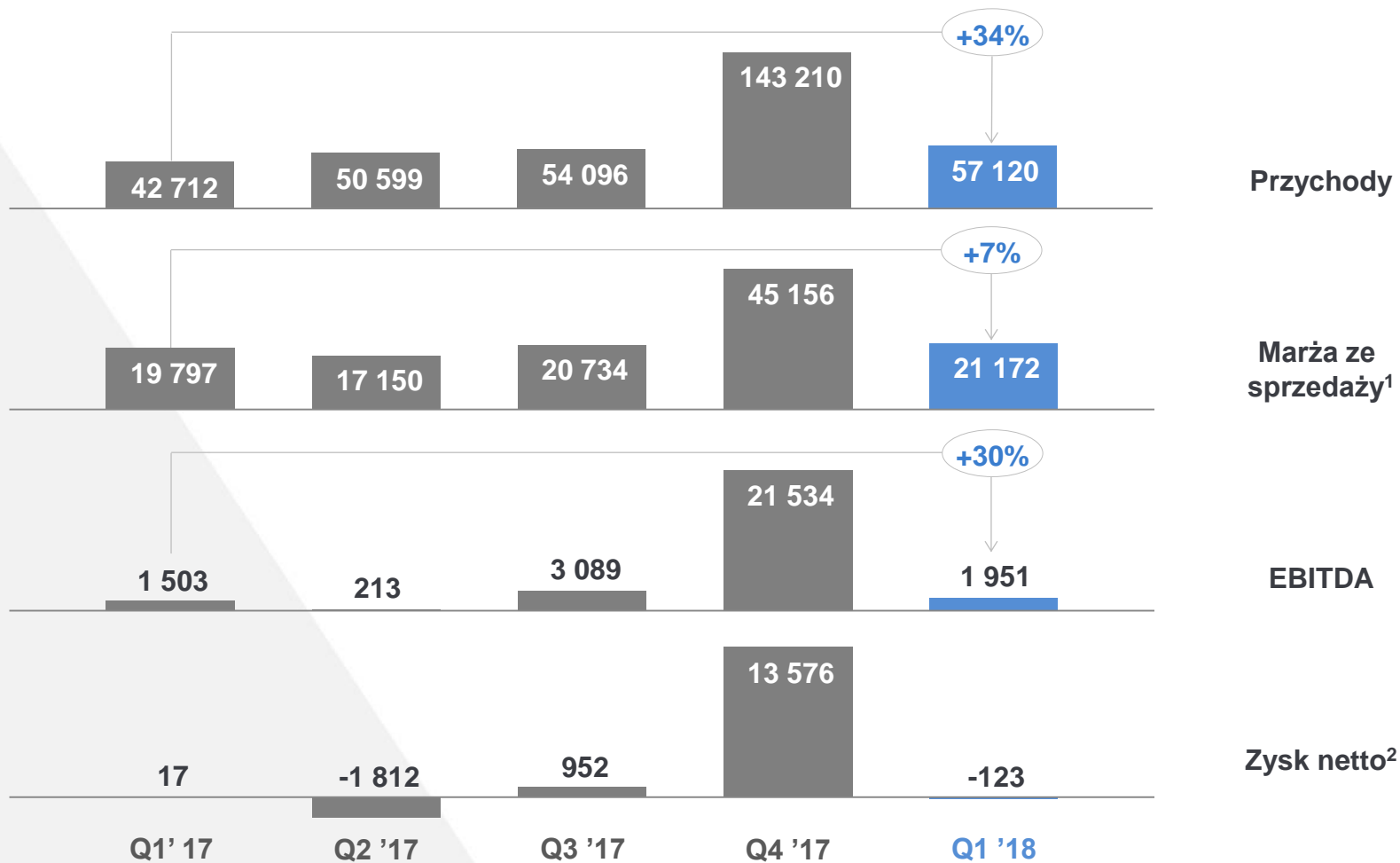
Jednostkowe wyniki finansowe

ATENDE

	Q1 2018	Q1 2017	Zmiana
Przychody ze sprzedaży	41 746	33 346	25%
Marża ze sprzedaży ¹	10 961	11 081	(1)%
<i>Marża ze sprzedaży %</i>	26,3%	33,2%	(6,9) p.p.
Koszty stałe	12 334	12 046	2%
Zysk operacyjny	(1 081)	(997)	-
EBITDA	(188)	79	-
Zysk brutto	(956)	(1 068)	-
Zysk netto	(825)	(575)	-

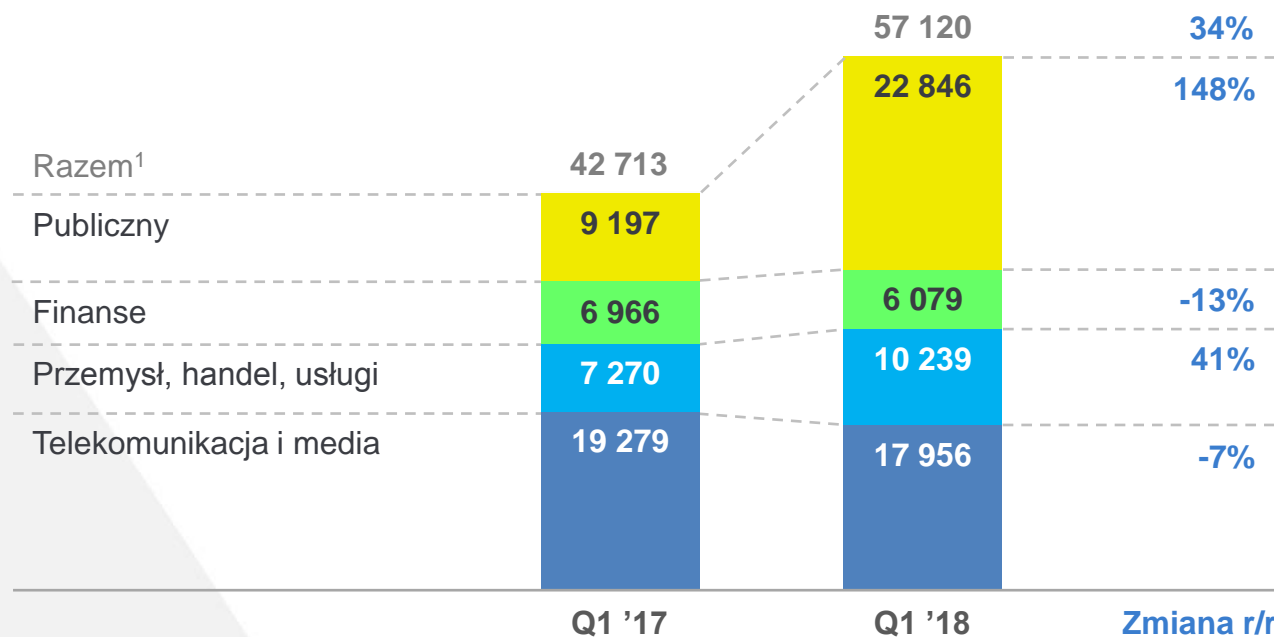
¹ Marża ze sprzedaży = przychody ze sprzedaży – koszty sprzedaży zmienne | Wszystkie kwoty w tys. zł

Skonsolidowane wyniki finansowe



¹ Marża ze sprzedaży = przychody ze sprzedaży – koszty sprzedaży zmienne | ² Akcjonariuszy jednostki dominującej | Wszystkie kwoty w tys. zł

Sprzedaż Grupy Atende wg sektorów rynku



- Sektor publiczny: sprzedaż w podsektorze obronnym, administracji samorządowej i ochronie zdrowia.
- Wzrost sprzedaży do operatorów mobilnych r/r, do 10 mln zł w Q1 '18.

¹ Razem obejmuje zaprezentowane sektory oraz sprzedaż pozostałą | Wszystkie kwoty prezentowane są w tys. zł, o ile nie podano inaczej

Sprzedaż Grupy Atende wg segmentów rynku

ATENDE

	Q1 2018	Q1 2017	Zmiana
Integracja systemów teleinformatycznych Atende			
Przychody ze sprzedaży	41 183	32 775	26%
Marża ze sprzedaży*	10 961	10 866	1%
<i>% marża ze sprzedaży</i>	26,6%	33,2%	(6,6) p.p.
EBITDA	(223)	(120)	-
Integracja systemów teleinformatycznych spółek zależnych			
Przychody ze sprzedaży	16 503	10 194	62%
Marża ze sprzedaży*	10 211	8 716	17%
<i>% marża ze sprzedaży</i>	61,9%	85,5%	(23,6) p.p.
EBITDA	2 139	1 424	50%

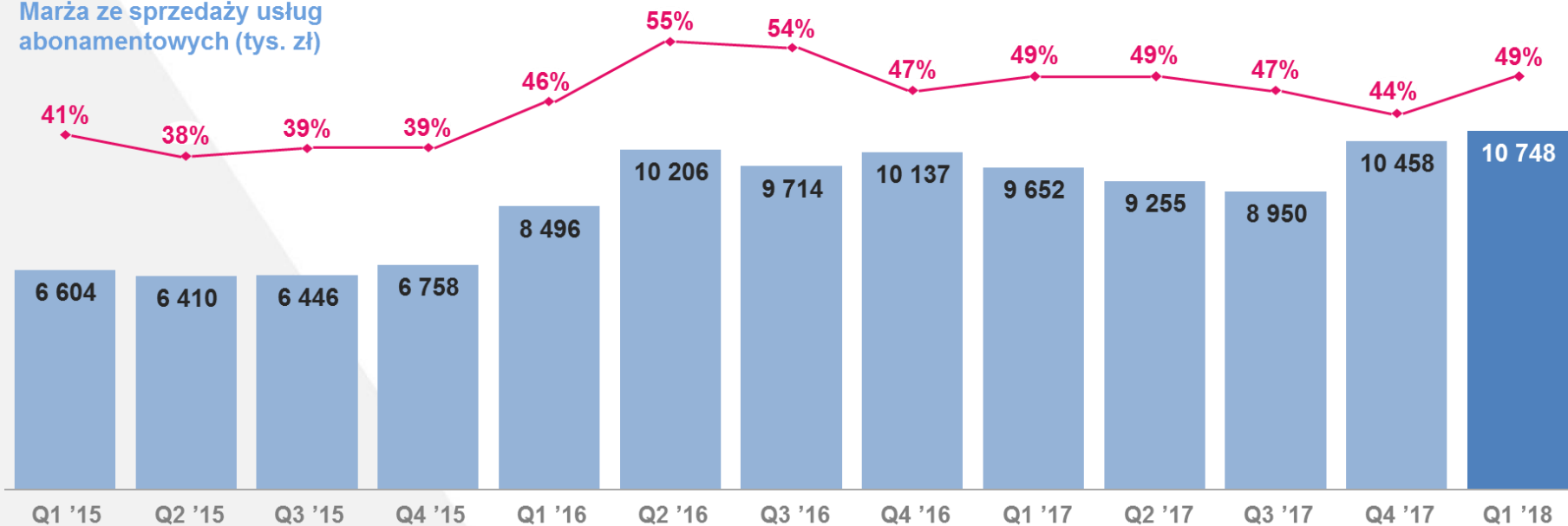
* Marża ze sprzedaży = przychody ze sprzedaży – koszty sprzedaży zmienne | Bez wyłączeń konsolidacyjnych i przychodów pozostałych

Sprzedaż usług abonamentowych w Grupie Atende

ATENDE

Pokrycie kosztów stałych przez marżę ze sprzedaży usług abonamentowych (%)

Marża ze sprzedaży usług abonamentowych (tys. zł)



- Wzrost marży ze sprzedaży usług abonamentowych w Grupie Atende w Q1 '18 wyniósł 11% r/r.
- W stosunku do wcześniejszego kwartału wyższą marżę uzyskano z dystrybucji treści multimedialnych, z pozostałych zaś usług na zbliżonym poziomie.

- **Znacznie wyższe przychody Grupy Atende w I kwartale 2018 r.**, wyniki operacyjny i netto na poziomie zbliżonym do uzyskanych w I kwartale 2017 r.
- W dalszym ciągu niska aktywność spółek Skarbu Państwa (w szczególności z sektora energetycznego) w zakresie inwestycji informatycznych.
- **Dalszy wzrost znaczenia spółek zależnych** – w I kwartale 2018 r. marża ze sprzedaży spółek zależnych wyniosła **48% marży całej Grupy Atende** (rok wcześniej udział wyniósł 44%).
- Łączna kontrybucja spółek zależnych do skonsolidowanych wyników dodatnia:
 - istotny, pozytywny wpływ Sputnik Software i Atende Software,
 - dodatni wpływ Atende Medica, A2CC i TrustIT,
 - negatywny wpływ Phoenix Systems, OmniChip i Energy Data Lab.
- Działania prorozwojowe w Atende, powołanie:
 - Działu Innowacji i Rozwoju, który zajmuje się wytwarzaniem produktów opartych na technologiach *blockchain* i sztucznej inteligencji,
 - Działu Rozwiązań Mobilnych, skupiającego kompetencje związane z sektorem, w którym Spółka posiada wyjątkowe umiejętności i największe doświadczenie.

▪ **Multimedia:**

- dalsze rozszerzenie współpracy z TVN S.A.: wdrożenie aplikacji Player.pl dla platform Android oraz iOS,
- aktywny rozwój platformy OTT (ang. *over the top*) oferowanej pod marką redGalaxy.

▪ **Inteligentne sieci energetyczne:**

- realizacja kontraktów z Energa-Operator S.A. na utrzymanie i rozwój aplikacji AMI (ang. *Advanced Metering Infrastructure*),
- rozwój oprogramowanie AMI pod kątem potencjalnych klientów zagranicznych oraz mniejszych klientów krajowych,
- realizacja projektu besmart.energy, dofinansowanego z funduszy unijnych, którego celem jest zaprojektowanie i zbudowanie platformy do zarządzania klastrami energetycznymi (realizacja projektu do 2020 roku).

▪ **Bezpieczeństwo:**

- aktywny rozwój platformy redGuardian, służącej do ochrony przed atakami typu DDoS (ang. *Distributed Denial of Service*).



- **Zawarcie kolejnych umów na realizację projektów dotyczących e-usług, dofinansowanych ze środków UE, m.in. w:**
 - „Rozwój e-usług Gmin z terenu Powiatu Jaworskiego” (o wartości 2 664 tys. zł brutto),
 - „Wdrożenie e-usług publicznych w Gminie Siedlec” (661 tys. zł brutto),
 - „Rozwój e-usług dla mieszkańców gminy Świebodzin” (588 tys. zł brutto).
- **Bieżąca działalność:**
 - podpisanie umów serwisowych na kwotę ponad 3 000 tys. zł brutto.



▪ Bieżąca działalność:

- czynny udział w przetargach z nowej perspektywy finansowej UE,
- podpisanie umowy z Hospicjum im. Św. Maksymiliana Kolbego w Koszalinie (o wartości 196 tys. zł brutto),
- podpisanie umowy na cloudiMed z BANE SPA Śremskim Ośrodkiem Onkologicznym.

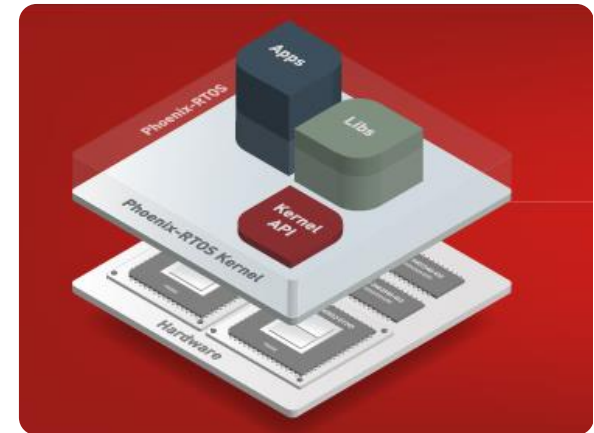
▪ Działania rozwojowe:

- promocja cloudiMed – pakietu usług świadczonych w chmurze obliczeniowej dla przychodni oraz gabinetów lekarskich,
- rozbudowa oferty o rozliczenia z Narodowym Funduszem Zdrowia,
- kontynuacja rozwoju programu partnerskiego w zakresie sieci sprzedaży oraz pierwszej linii wsparcia użytkowników produktów Medicus On-Line i cloudiMed.



▪ Bieżąca działalność:

- zakończenie procesu certyfikacji inteligentnego gazomierza opracowanego dla Apator Metrix, planowane rozpoczęcie sprzedaży gazomierzy na rynku włoskim w IV kwartale 2018 r. (opłaty licencyjne dla Phoenix Systems),
- kontynuacja prac nad projektem koncentratora danych nowej generacji dla spółki Incotex, największego producenta elektroniki w Rosji,
- zakończenie testów laboratoryjnych w Kazachstanie, przez firmę Saiman, testowej serii 150 liczników na licencji Phoenix Systems, planowane rozpoczęcie testów liczników w sieci energetycznej w mieście Ałmaty.

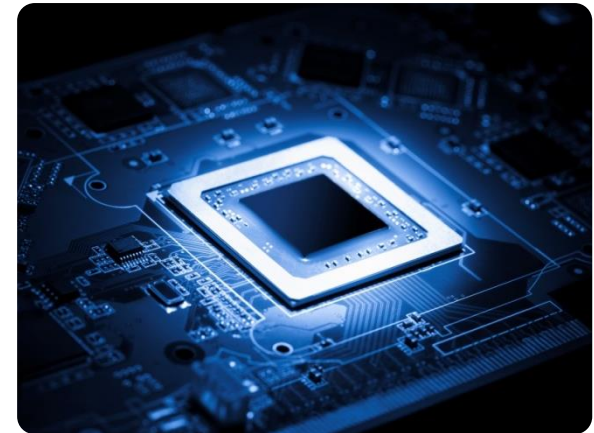


- **Bieżąca działalność:**

- realizacja prac nad trzema projektami dla zewnętrznych firm półprzewodnikowych,
- kontynuacja prac nad komercjalizacją pierwszego, autorskiego układu scalonego chroniącego przed kradzieżą środków finansowych z kart płatniczych.

- **Działania rozwojowe:**

- kontynuacja realizacji projektu „Uniwersalna platforma sprzętowa wspierająca gry dla niewidomych i słabowidzących ze szczególnym uwzględnieniem gier wieloosobowych i integrujących”, dofinansowanego przez NCBiR.



- **Bieżąca działalność:**

- rozpoczęcie świadczenia usług stałych trzem nowym klientom oraz podpisanie aneksu rozszerzającego zakres świadczonych usług dla sieci aptek,
- wdrożenie systemu informatycznego wysokiej dostępności dla klienta z branży produkcyjnej,
- zakończenie prac projektowych dotyczących migracji systemów informatycznych dla firmy ubezpieczeniowej.

- **Działania rozwojowe:**

- otwarcie biura handlowego w oddziale Atende w Mysłowicach – rozszerzenie kanałów sprzedaży i obsługi klientów.

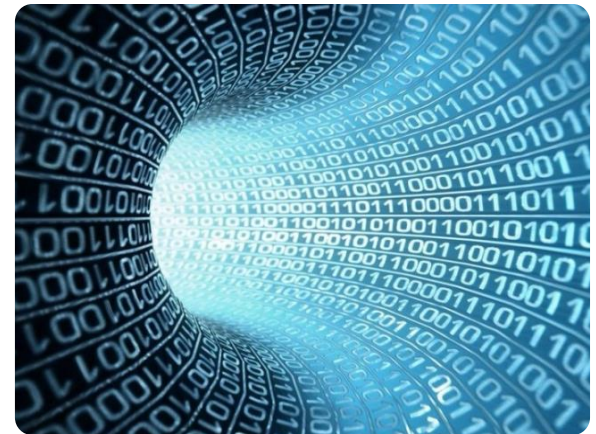


- **Bieżąca działalność:**

- współpraca z dużą międzynarodową firmą badawczą nad stworzeniem nowego produktu do monitoringu konsumpcji dóbr ponad 300 kategorii produktowych i 3500 różnych marek (komercyjne uruchomienie nowej na rynku usługi planowane jest na koniec II kwartału 2018 r.),
- rozpoczęcie rozmów o potencjalnych projektach w branży energetycznej.

- **Działania rozwojowe:**

- kontynuacja prac badawczo-rozwojowych w branży telekomunikacyjnej oraz szeroko rozumianej części rynku związanej z przetwarzaniem danych internetowych.

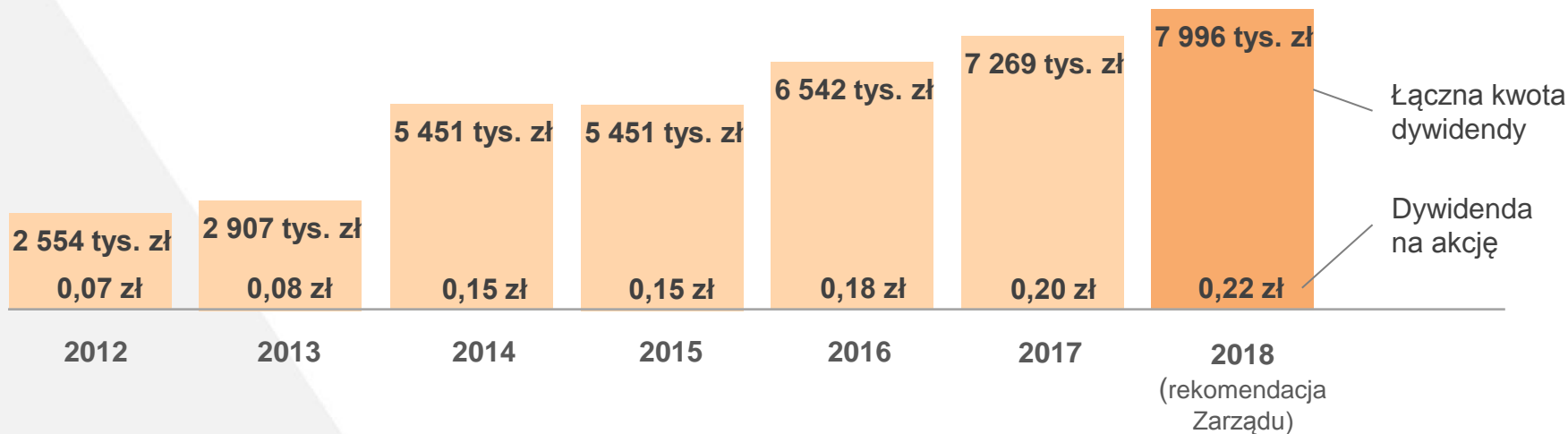


- **Bieżąca działalność:**
 - kontynuacja projektu wdrożenia rozwiązań SAP for Utilities i SAP CRM for Utilities u klienta z sektora gazowego,
 - aktywne działania handlowe w zakresie *customer care* w branży ciepłowniczej, gazowniczej oraz wodno-kanalizacyjnej.



Dywidenda

ATENDE



- Zarząd Atende rekomenduje wypłatę w formie dywidendy w wysokości **8,0 mln zł**, co oznacza kwotę **0,22 zł na akcję**. Decyzję podejmie ZWZ zwołane na 23 maja 2018 r.
- Zarząd Spółki zarekomendował ustalenie daty 22 czerwca 2018 r. jako dnia dywidendy oraz daty 10 lipca 2018 r. jako terminu wypłaty dywidendy.
- Celem Atende jest zbudowanie trwałych relacji z akcjonariuszami, w oparciu o wypłacanie znaczących dywidend.

Dziękujemy za uwagę