



**Sprawozdanie Zarządu z działalności  
Atende S.A.  
w roku zakończonym 31 grudnia 2015 r.**

## Spis treści

1.	Komentarz Zarządu do dokonań Emitenta .....	3
1.1.	Komentarz Zarządu dotyczący wyników finansowych .....	3
1.2.	Stanowisko Zarządu odnośnie realizacji wcześniej publikowanych prognoz wyników .....	5
1.3.	Istotne wydarzenia w 2015 r. ....	5
1.4.	Istotne wydarzenia po dacie bilansowej .....	7
1.5.	Przewidywany rozwój Atende S.A. ....	7
2.	Informacje dodatkowe.....	8
2.1.	Podstawowe informacje o Atende S.A.....	8
2.2.	Informacje o oferowanych produktach, towarach i usługach .....	8
2.3.	Struktura przychodów w podziale na segmenty operacyjne .....	10
2.4.	Rynki zbytu.....	10
2.5.	Umowy istotne .....	10
2.6.	Transakcje z podmiotami powiązаныmi.....	10
2.7.	Emisje, wykup i spłata dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych, w tym wykorzystanie środków z emisji.....	10
2.8.	Wskazanie akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Emitenta na dzień przekazania raportu .....	11
2.9.	Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji spółki lub uprawnień do nich (opcji) przez członków Zarządu oraz Rady Nadzorczej .....	11
2.10.	Ograniczenia praw własności akcji Spółki .....	12
2.11.	Informacje o nabyciu udziałów (akcji) własnych .....	12
2.12.	Informacja o wypłaconej lub zadeklarowanej dywidendzie .....	12
2.13.	Możliwość realizacji zamierzeń inwestycyjnych.....	13
2.14.	Informacje o istotnych postępowaniach toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji .....	13
2.15.	Informacja o zmianie zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych.....	13
2.16.	Informacja o zaciągniętych i wypowiedzianych w 2015 r. kredytach i pożyczkach.....	13
2.17.	Informacja o udzielonych pożyczkach w 2015 r.....	13
2.18.	Informacja o udzielonych i otrzymanych gwarancjach i poręczeniach w 2015 r. ....	13
2.19.	Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju .....	13
2.20.	Sytuacja kadrowa.....	14
2.21.	Wynagrodzenie osób zarządzających i nadzorujących Atende S.A. ....	14
2.22.	Programy akcji pracowniczych.....	14
2.23.	Zmiany w składzie organów zarządzających i nadzorujących .....	15
2.24.	Umowy zawarte pomiędzy Emitentem a osobami zarządzającymi .....	15
2.24.	Informacja na temat działalności sponsoringowej, charytatywnej lub innej o zbliżonym charakterze.....	15
2.25.	Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń .....	15
2.26.	Umowa z podmiotem uprawnionym do badania.....	17
2.27.	Inne istotne informacje dla oceny Emitenta .....	17

## 1. Komentarz Zarządu do dokonań Emitenta

### 1.1. Komentarz Zarządu dotyczący wyników finansowych

W 2015 r. Spółka zanotowała poprawę wszystkich głównych pozycji rachunku wyników w stosunku do 2014 r. Przychody ze sprzedaży wzrosły o 42% do 239 077 tys. zł, zysk brutto na sprzedaży o 21% do 42 867 tys. zł, zaś zysk EBITDA o 78% do 15 916 tys. zł. Zysk netto wyniósł 9 889 tys. zł, co oznacza wzrost o 91%, pomimo znacznie niższych w 2015 r. dywidend otrzymanych ze spółek zależnych (1 580 tys. zł vs. 2 900 tys. zł w 2014 r.).

W IV kwartale 2015 r. Spółka wypracowała lepsze wyniki w stosunku do IV kwartału 2014 r. Przychody ze sprzedaży osiągnęły poziom 72 794 tys. zł, co oznacza wzrost o 6% r/r, zysk brutto na sprzedaży 16 384 tys. zł (wzrost o 9% r/r), EBITDA 10 070 tys. zł (wzrost o 55% r/r), a zysk netto 6 957 tys. zł (wzrost o 86% r/r).

#### Wybrane dane finansowe Atende

	2015 r.	2014 r.	Zmiana 2015 do 2014	IV kwartał 2015	IV kwartał 2014	Zmiana IV kwartał r/r
<b>Przychody ze sprzedaży</b>	<b>239 077</b>	<b>168 865</b>	<b>42%</b>	<b>72 794</b>	<b>68 986</b>	<b>6%</b>
Koszty własne sprzedaży	196 210	133 314	47%	56 410	53 943	5%
<b>Zysk (strata) brutto na sprzedaży</b>	<b>42 867</b>	<b>35 551</b>	<b>21%</b>	<b>16 384</b>	<b>15 043</b>	<b>9%</b>
Pozostałe przychody operacyjne	3 022	2 849	6%	1 299	41	3 068%
Koszty ogólnego zarządu	33 250	30 460	9%	8 437	8 444	0%
Pozostałe koszty operacyjne	857	2 880	(70)%	165	1 168	(86)%
<b>Zysk (strata) na działalności operacyjnej</b>	<b>11 782</b>	<b>5 060</b>	<b>133%</b>	<b>9 081</b>	<b>5 472</b>	<b>66%</b>
Przychody finansowe	1 721	3 695	(53)%	(421)	30	-
Koszty finansowe	1 386	2 641	(48)%	(2)	756	-
Udział w zyskach (stratach) netto jednostek stowarzyszonych	-	-	-	-	-	-
<b>EBITDA</b>	<b>15 916</b>	<b>8 935</b>	<b>78%</b>	<b>10 070</b>	<b>6 513</b>	<b>55%</b>
<b>Zysk (strata) przed opodatkowaniem</b>	<b>12 117</b>	<b>6 114</b>	<b>98%</b>	<b>8 662</b>	<b>4 746</b>	<b>83%</b>
Podatek dochodowy	2 228	939	137%	1 705	1 000	71%
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	9 889	5 175	91%	6 957	3 746	86%
Zysk (strata) z działalności zaniechanej	-	-	-	-	-	-
<b>Zysk (strata) netto</b>	<b>9 889</b>	<b>5 175</b>	<b>91%</b>	<b>6 957</b>	<b>3 746</b>	<b>86%</b>

Bardzo dobre wyniki osiągnięte przez Atende w 2015 r. stanowią potwierdzenie zasadności inwestycji przeprowadzonych w Spółce w 2014 r. poczynionych między innymi w rozbudowę działów handlowych, rozszerzenie oferty i wzmocnienie wsparcia technicznego sprzedaży.

W 2015 r. koszty ogólnego zarządu wzrosły o 9% r/r, do 33 250 tys. zł, głównie w następstwie przeprowadzonych działań prorozwojowych, jednakże wzrost tych kosztów był mniejszy od wzrostu zysku brutto na sprzedaży. Dzięki temu wyższe przychody i zysk brutto na sprzedaży przełożyły się na wzrost zysków operacyjnego, brutto oraz netto.

#### Sprzedaż Atende wg segmentów rynku

Za wzrost przychodów ze sprzedaży w Spółce odpowiada segment integracji systemów teleinformatycznych Atende. Z przychodów, które w tym segmencie wzrosły w 2015 r. o 58%, a w IV kwartale o 20%, wypracowano marże ze sprzedaży wyższe niż rok wcześniej, odpowiednio o 26% i 12%. Zanotowano również znaczne wzrosty zysku na poziomie EBITDA w stosunku do roku ubiegłego, w całym roku wzrósł on o 86%, zaś w IV kwartale o 46%. Największe realizowane prace w tym segmencie dotyczyły kontraktów dla Resortu Obrony Narodowej: budowy i wdrożenia centrów danych, ośrodków przetwarzania i archiwizacji danych oraz dostaw sprzętu sieciowego wraz z usługami.

Sprzedaż Atende wg segmentów rynku <sup>1</sup>	2015	2014	Zmiana	IV kwartał 2015	IV kwartał 2014	Zmiana
<b>Integracja systemów teleinformatycznych Atende</b>						
Przychody ze sprzedaży	204 737	129 546	58%	66 803	55 710	20%
Marża ze sprzedaży <sup>2</sup>	43 850	34 759	26%	16 448	14 628	12%
EBITDA	17 036	9 154	86%	9 930	6 815	46%
<b>Integracja infrastruktury technicznej</b>						
Przychody ze sprzedaży	31 941	36 562	(13)%	5 399	11 950	(55)%
Marża ze sprzedaży <sup>2</sup>	7 404	8 747	(15)%	1 779	2 410	(26)%
EBITDA	(1 468)	(725)	-	95	(354)	-

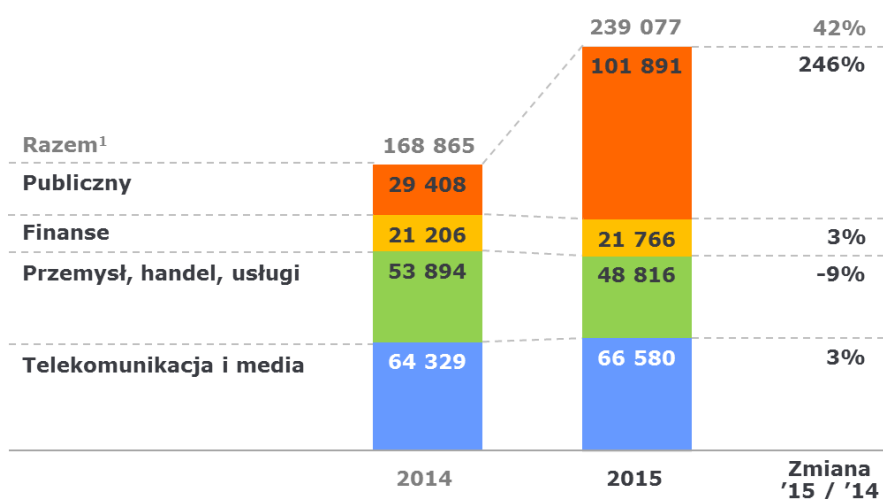
<sup>1</sup> Dane bez wyłączeń konsolidacyjnych oraz przychodów pozostałych.

<sup>2</sup> Marża ze sprzedaży = Przychody ze sprzedaży – Koszty sprzedaży zmienne.

W segmencie integracji infrastruktury technicznej zanotowano w 2015 r. słabsze niż rok wcześniej wyniki. W 2015 r. na niższym poziomie niż rok wcześniej znalazły się przychody ze sprzedaży (o 13%), marża ze sprzedaży (o 15%), zaś strata na poziomie EBITDA uległa podwojeniu. W IV kwartale przychody ze sprzedaży obniżyły się o 55% r/r, marża ze sprzedaży o 26%, a na poziomie wyniku EBITDA zanotowano niewielki zysk. Słabsze wyniki segmentu wynikają głównie z braku realizacji większych projektów infrastrukturalnych. W połowie 2015 r. Zarząd dokonał zmian organizacyjnych związanych z połączeniem pionów wsparcia technicznego ze względu na obserwowane zjawisko konwergencji produktów w ramach integracji infrastruktury teleinformatycznej i integracji infrastruktury technicznej (wyposażenia centrów danych), co powinno przynieść znaczne oszczędności w przyszłych okresach rozrachunkowych. Pełna integracja pionów odpowiedzialnych za raportowane segmenty rynku w ramach spółki nadrzędnej nastąpiła z końcem 2015 r.

#### Struktura sprzedaży Atende w podziale na sektory rynku

Największy przychód w sprzedaży Atende w całym 2015 r. zanotował sektor publiczny, w którym przychody wyniosły 101 891 tys. zł, co oznacza wzrost o 246% r/r. W głównej mierze wzrost ten jest wynikiem realizacji projektów dla Resortu Obrony Narodowej na budowę oraz wdrożenie centrów danych, ośrodków przetwarzania i archiwizacji danych (przychód w 2015 r.: 51 mln zł), a także dostaw sprzętu sieciowego wraz z usługami (16,8 mln zł) i szeregu mniejszych projektów dla służb mundurowych. W ramach sektora realizowano również znaczące kontrakty w podsektorze nauka, między innymi z Wojskową Akademią Techniczną na dostawę kompleksowego centrum przetwarzania danych oraz budowę nowoczesnej sieci kampusowej (łącznie 7,6 mln zł) oraz Instytutem Chemii Bioorganicznej PAN – Poznańskiego Centrum Superkomputerowo-Sieciowego głównie w zakresie budowy i wyposażania centrów danych (5,1 mln zł).



Na kluczowym dla Emitenta rynku operatorów telekomunikacyjnych i mediów Spółka zanotowała w 2015 r. nieznacznie wyższe przychody ze sprzedaży (wzrost o 3%, do 66 580 tys. zł) w stosunku do roku poprzedniego, pomimo odczuwalnych ograniczeń inwestycji przez spółki telekomunikacyjne. Tradycyjnie wyjątkowy pod względem sprzedaży był IV kwartał, w którym sprzedaż stanowiła prawie połowę przychodów od klientów sektora uzyskanych w całym 2015 r. W ramach tego sektora największe

znaczenie miały prace wykonywane na rzecz operatorów telefonii komórkowej, głównie w zakresie rozbudowy infrastruktury transmisji danych, w tym w zakresie nowej technologii LTE oraz rozliczeń i bilingu usług IP. Operatorzy telefonii komórkowej stanowią najbardziej stabilną grupę klientów. W 2015 r. Atende wykonało również prace w zakresie infrastruktury technicznej dla jednego z liderów na rynku usług centrów danych (o wartości 7,7 mln zł) oraz rozbudowywało sieci operatorskie dla operatorów telekomunikacyjnych (największy projekt o wartości 5,9 mln zł). Istotną grupę klientów sektora stanowią również operatorzy telewizji kablowych, dla których świadczone były prace rozbudowy infrastruktury sieciowej.

W sektorze przemysł, handel i usługi w 2015 r. przychody Atende zmniejszyły się o 9% do poziomu 48 816 tys. zł. W ramach sektora największe znaczenie miała sprzedaż do spółek branży energetycznej, która odpowiada za 1/3 przychodów sektora. Dla jednej ze spółek energetycznych Atende realizowało budowę centrum danych i rozbudowę infrastruktury sieciowej o łącznej wartości 13 mln zł. Znaczące prace, głównie w zakresie serwerów, macierzy i urządzeń sieciowych, zrealizowano również dla spółki z podsektora przemysłu ciężkiego (3,2 mln zł), w podsektorze usług dla TARR Centrum Innowacyjności (3,0 mln zł) i Poczty Polskiej (2,3 mln zł), dla spółki handlowej (1,8 mln zł) oraz dla spółek PKP (łącznie 2,4 mln zł).

Sprzedaż Atende do klientów sektora finansowego w 2015 r. wyniosła 21 766 tys. zł, co oznacza wzrost o 3% w stosunku do 2014 r. W ramach sektora największe znaczenie dla wyniku miała sprzedaż do firm ubezpieczeniowych, która stanowiła prawie połowę całkowitej sprzedaży sektora. Największe realizacje dotyczyły wdrożenia zaawansowanych technologicznie zintegrowanych systemów wirtualnego środowiska typu VBlock dla spółki z branży ubezpieczeniowej (5,8 mln zł), usług serwisowych dla dużej instytucji finansowej w Warszawie (2,6 mln zł) oraz outsourcingu dla kolejnej firmy ubezpieczeniowej (1,5 mln zł). Dodatkowo realizowane były mniejsze kontrakty dla szeregu podmiotów sektora finansowego, głównie firm ubezpieczeniowych oraz banków, zwłaszcza w zakresie outsourcingu, usług typu cloud computing i serwisu.

Zgodnie ze Strategią rozwoju Atende na lata 2016-2017 Emitent będzie konsekwentnie dążył do zrównoważonej sprzedaży do wszystkich sektorów rynku. Jednakże, zważywszy na nasze doświadczenie, wiedzę ekspercką i oferowane rozwiązania, Atende będzie koncentrowało się na dynamicznym rozwoju sprzedaży do operatorów telekomunikacji mobilnej oraz platform dystrybucji treści, instytucji i przedsiębiorstw związanych z obronnością, dystrybutorów energii elektrycznej oraz do podmiotów sektora finansowego.

Spółka przywiązuje dużą wagę do usług o charakterze stałym, zwanymi dalej usługami abonamentowymi. Są to głównie przychody ze sprzedaży usług w modelu cloud computing oraz usługi outsourcingowe i serwisowe. Szczególną uwagę przykładają do rozwoju usług dla biznesu w modelu cloud computing, które oferuje pod marką Atende Business Cloud. Usługi te stopniowo zdobywają coraz większe grono klientów, którzy wymagają najwyższego poziomu dostępności i niezawodności infrastruktury IT, uzupełnianym o profesjonalne wsparcie techniczne oraz usługi zarządzane (*managed services*). W 2015 r. wypracowano w Atende przychody abonamentowe w wysokości 10 955 tys. zł, co oznacza wzrost o 3% r/r. Spółka przewiduje wyższą dynamikę wzrostu usług abonamentowych w 2016 r. i zamierza w nie nadal inwestować.

## **1.2. Stanowisko Zarządu odnośnie realizacji wcześniej publikowanych prognoz wyników**

Spółka nie publikowała prognoz na 2015 r.

## **1.3. Istotne wydarzenia w 2015 r.**

### **Objęcie kontroli nad spółką OmniChip**

Dnia 25 lutego 2015 r. Atende Software, spółka należąca do Grupy Atende, nabyła 40% udziałów w OmniChip sp. z o.o. za kwotę 920 tys. zł, od Parku Naukowo-Technologicznego "Euro-Centrum" sp. z o.o., wykorzystując opcję odkupu określoną w umowie inwestycyjnej zawartej w listopadzie 2013 r. Atende Software posiadało wcześniej 15% udziałów w OmniChip, co oznacza, że po powyższej transakcji do Atende należy pośrednio 55% udziałów w OmniChip.

OmniChip zajmuje się projektowaniem układów elektronicznych. Celem firmy jest projektowanie i rozwój układów mikroprocesorowych znajdujących zastosowanie między innymi w monitorowaniu, zarządzaniu oraz optymalizacji wykorzystania energii. Zespół firmy tworzą wysoko wykwalifikowani specjaliści, mający wieloletnie doświadczenie w projektowaniu i wdrażaniu układów elektronicznych, w tym układów wielkiej skali integracji.

### **Podjęcie uchwały w sprawie podziału zysku za 2014 r.**

Dnia 6 maja 2015 r. zwyczajne walne zgromadzenie Spółki podjęło uchwałę w sprawie podziału zysku. Na mocy ww. uchwały zwyczajne walne zgromadzenie postanowiło przeznaczyć cały zysk netto spółki za rok obrotowy 2014 wynoszący 5 174 547,50 zł oraz kwotę 276 954,10 zł z niepodzielonego zysku za rok 2013, co łącznie stanowi kwotę w wysokości 5 451 501,60 zł, na wypłatę dywidendy. Oznacza to wartość dywidendy na jedną akcję w kwocie 0,15 zł.

Zgodnie z podjętą uchwałą zwyczajnego walnego zgromadzenia Spółki dniem ustalenia prawa do dywidendy był dzień 9 czerwca 2015 r. Termin wypłaty dywidendy ustalono na dzień 23 czerwca 2015 r. Dywidendą objęto wszystkie akcje Spółki w liczbie 36 343 344.

W 2014 r. wypłacono dywidendę z zysku wypracowanego w 2013 r. w wysokości 5 451 501,60 zł, co oznacza, że na jedną akcję przypadło 0,15 zł.

#### **Zawarcie umowy z Resortowym Centrum Zarządzania Sieciami i Usługami Teleinformatycznymi**

Dnia 30 czerwca 2015 r. Emitent podpisał 3-letnią umowę na budowę i wdrożenie centrów danych, ośrodków przetwarzania i archiwizacji danych, pomiędzy Spółką a Resortowym Centrum Zarządzania Sieciami i Usługami Teleinformatycznymi Ministerstwa Obrony Narodowej. Wartość umowy wynosi 66,4 mln zł brutto. Warunki Umowy nie odbiegają od warunków powszechnie stosowanych dla tego typu umów.

Przedmiotem umowy jest dostawa platformy wirtualizacji, rozbudowa istniejącej platformy wirtualizacji oraz dostawa sprzętu i oprogramowania do archiwum dokumentów elektronicznych, wraz z usługami instalacji, wdrożenia, serwisu i szkolenia. Termin wykonania umowy w zakresie wykonania wdrożenia został określony na 15 grudnia 2016 r. Wykonawca zamówienia będzie realizował serwis gwarancyjny przez 36 miesięcy.

Umowa określa kary umowne za odstąpienie Zamawiającego od Umowy z powodu okoliczności, za które odpowiada wykonawca w wysokości 20% wartości brutto Umowy, za opóźnienie w wykonaniu całości przedmiotu Umowy w wysokości 0,2% wartości brutto Umowy za każdy dzień opóźnienia oraz za niewykonanie w terminie zobowiązań gwarancyjnych wynikających z Umowy w wysokości 2 000 zł brutto za każdy dzień opóźnienia. Postanowienia dotyczące kar umownych nie wyłączają prawa Zamawiającego do dochodzenia odszkodowania na zasadach ogólnych kodeksu cywilnego.

#### **Nabycie przez Sputnik Software działalności Sygnity S.A. w zakresie oprogramowania dla jednostek samorządu terytorialnego**

Dnia 3 sierpnia 2015 r. zależna od Emitenta spółka Sputnik Software, podpisała umowę z Sygnity S.A., na mocy której nabyła autorskie prawa majątkowe do oprogramowania „Zintegrowany System Informatyczny Urząd NT” (ZSI Urząd NT), a także autorskie prawa majątkowe do aplikacji ewidencyjnych: SELWIN, RWWIN, USCWIN. W efekcie transakcji Spółka pozyskała także ok. 900 nowych klientów. Dzięki nabyciu autorskich praw majątkowych do oprogramowania Sygnity S.A., Sputnik Software osiągnął pozycję największego producenta oprogramowania dla jednostek samorządu terytorialnego w Polsce.

#### **Zawarcie umowy, w ramach konsorcjum trzech spółek, z Resortem Obrony Narodowej**

Dnia 17 sierpnia 2015 r. konsorcjum S&T Services Polska sp. z o.o. (lider konsorcjum), Atende S.A. oraz COMP S.A. zawarło umowę z Resortem Obrony Narodowej na dostawę sprzętu sieciowego wraz z usługami. Łączna wartość umowy pozyskanej przez konsorcjum firm to 115,4 mln zł brutto, z czego na Atende przypada 20,2 mln zł brutto. Konsorcjum zrealizuje kontrakt na dostawę sieciowego sprzętu do rozbudowy i modernizacji sieci teleinformatycznych Resortu Obrony Narodowej. Umowa obejmuje również usługę migracji sieci w oparciu o dostarczony sprzęt, odnowienie wsparcia inżynierskiego oraz odnowienie serwisu producentckiego dla zastosowanego sprzętu. Atende zrealizuje przedmiot umowy w zakresie dostarczenia sprzętu sieciowego i oprogramowania wraz z usługami serwisowymi.

#### **Podniesienie kapitału Atende Medica**

Dnia 10 grudnia 2015 r. zgromadzenie wspólników Atende Medica podjęło uchwałę o podwyższeniu kapitału zakładowego spółki z kwoty 278 050 zł do kwoty 1 000 000 zł, tj. o kwotę 721 950 zł, poprzez utworzenie 14 439 nowych udziałów spółki i zaoferowanie ich do objęcia przez dotychczasowych wspólników spółki w zamian za wkład pieniężny. Atende objęło łącznie 10 016 udziałów za kwotę 495 250 zł. Dnia 17 marca 2016 r. podwyższenie kapitału zostało zarejestrowane w KRS, w efekcie czego udział Atende w kapitale zakładowym Atende Medica wzrósł z 62,69% do 67,51%.

#### **Powołanie członka Zarządu**

Dnia 16 grudnia 2015 r. Rada Nadzorcza Spółki podjęła uchwałę o powołaniu z dniem 11 stycznia 2016 r. Jacka Szczepańskiego na członka zarządu Spółki w funkcji wiceprezesa zarządu ds. operacyjnych.

#### **Nabycie udziałów w spółce Energy Data Lab**

Dnia 21 grudnia 2015 r. Atende S.A. podpisała umowę przejęcia docelowo 60% udziałów w spółce Energy Data Lab sp. z o.o. (EDL). Domeną spółki EDL jest zaawansowana analityka danych w oparciu o autorskie narzędzia.

Łączny koszt nabycia udziałów oraz objęcia nowych udziałów wyniósł 1,4 mln zł. Po zarejestrowaniu objętych udziałów, które nastąpiło 22 stycznia 2016 r., pod kontrolą Atende jest 54,6% kapitału zakładowego EDL. Dodatkowo Atende zobowiązało się do objęcia w czerwcu 2016 r. nowych udziałów o wartości emisyjnej 0,5 mln zł, po którym stan posiadania wzrośnie do 60%.

Energy Data Lab specjalizuje się w zaawansowanej analizie dużych ilości danych pochodzących z różnych źródeł, czyli w tzw. technologii Big Data. Głównym sektorem działalności jest energetyka, gdzie rozwiązania spółki dają klientom wartość dodaną w postaci narzędzi podnoszenia lojalności klientów, promowania efektywności energetycznej, zarządzania popytem na energię i optymalizacji procesów sprzedaży. Firma jest jedynym partnerem software'owym w inicjatywie GreenEvo, w ramach której Ministerstwo Środowiska promuje polskich twórców zielonych technologii.

#### **1.4. Istotne wydarzenia po dacie bilansowej**

##### **Zawarcie umowy na serwisowanie sieci OST112**

Dnia 25 stycznia 2016 r. została podpisana umowa pomiędzy Atende a Komendą Główną Policji na realizację kontraktu, którego przedmiotem jest: „Serwis pogwarancyjny urządzeń sieci OST112 – zakup usługi serwisowej SMARTnet w ramach zadania zakup wsparcia technicznego dla urządzeń sieciowych OST112”. Wartość umowy to 10,5 mln zł brutto. Wspomniany serwis będzie świadczony przez okres 3 lat.

Atende zbudowało i wdrożyło OST112 jako podwykonawca ATM S.A. i do dziś utrzymuje infrastrukturę teletechniczną Ogólnopolskiej Sieci Teleinformatycznej stworzonej na potrzeby obsługi numeru alarmowego 112. Projekt ten jest jednym z najistotniejszych projektów teleinformatycznych przeprowadzanych w ostatnich latach w Polsce.

##### **Ogłoszenie nowej strategii Atende na lata 2016-2017**

Dnia 4 marca 2016 r. Spółka ogłosiła nową strategię rozwoju na najbliższe dwa lata. Atende zamierza kontynuować swój dotychczasowy rozwój w zakresie tworzenia nowych, innowacyjnych produktów i usług, a także zakłada ekspansję na rynki zagraniczne. Dodatkowo, dzięki dobrej sytuacji finansowej, spółka zamierza w najbliższych latach aktywnie zabiegać o przejęcia nowych, rojujących spółek. Realizacja strategii ma się odbywać poprzez oferowanie innowacyjnych rozwiązań technicznych, lepsze wykorzystanie posiadanych kompetencji, zintensyfikowanie współpracy ze spółkami zależnymi oraz zwiększenie sprzedaży do wybranych sektorów rynku, w szczególności do operatorów telekomunikacji mobilnej oraz platform dystrybucji treści, instytucji i przedsiębiorstw związanych z obronnością, a także do sektora energetycznego i finansowego. Pełna treść strategii dostępna jest na stronie internetowej pod adresem [www.atende.pl/pl/o-firmie/strategia](http://www.atende.pl/pl/o-firmie/strategia)

##### **Rezygnacja członka Rady Nadzorczej**

Dnia 4 marca 2016 r. Mirosław Panek złożył rezygnację z pełnienia funkcji wiceprzewodniczącego, jak również z członkostwa w Radzie Nadzorczej Atende S.A., ze skutkiem na dzień 6 marca 2016 r. Jako powód rezygnacji podano powołanie na inne stanowisko.

#### **1.5. Przewidywany rozwój Atende S.A.**

Czynniki zewnętrzne, które mogą mieć wpływ na działalność operacyjną i wyniki finansowe Emitenta w najbliższych kwartałach, są następujące:

- o tempo rozwoju gospodarczego Polski,
- o skłonność przedsiębiorstw do inwestycji w rozwój infrastruktury IT,
- o kształtowanie się kursu złotówki wobec euro i dolara,
- o poziom wykorzystania przez przedsiębiorstwa i inne podmioty funduszy unijnych,
- o rozwój nowych technologii,
- o wzrost świadomości potrzeb w zakresie IT,
- o poprawę sytuacji gospodarczej za granicą,
- o dostępność kredytów;
- o popyt sektora małych i średnich przedsiębiorstw na zaawansowane narzędzia informatyczne.

Do czynników wewnętrznych istotnych dla rozwoju Emitenta zaliczyć należy:

- o maksymalne wykorzystanie efektu synergii między Atende a spółkami wchodzącymi w skład Grupy: Atende Software, Atende Medica, Sputnik Software, Phoenix Systems, OmniChip, TrustIT i Energy Data Lab;
- o uzyskanie najwyższych statusów partnerstwa u największych producentów sprzętu i oprogramowania;
- o rozszerzenie i umocnienie bazy klientów;
- o wzmocnienie działań sprzedażowych;
- o stopień dywersyfikacji partnerów handlowych.

Poza wymienionymi wyżej czynnikami brak jest jakichkolwiek niepewnych elementów, żądań, zobowiązań oraz zdarzeń, które w krótkim terminie mogą mieć znaczący wpływ na perspektywy Spółki.

Zarząd Spółki ocenia, że perspektywy rozwoju działalności Atende w 2016 r. są dobre, chociaż otoczenie makroekonomiczne może nie być sprzyjające. Spółka będzie intensyfikowała rozwój działalności zwłaszcza w zakresie usług abonamentowych, które mają duży wpływ na stabilizację sytuacji finansowej Emitenta i Grupy Kapitałowej, oraz wzrost sprzedaży oprogramowania, innowacyjnych rozwiązań technicznych i usług wysokomarżowych.

## **2. Informacje dodatkowe**

### **2.1. Podstawowe informacje o Atende S.A.**

Spółka funkcjonuje pod nazwą Atende od 12 kwietnia 2013 r., kiedy została zarejestrowana w Krajowym Rejestrze Sądowym zmiana firmy Emitenta z ATM Systemy Informatyczne S.A. na Atende S.A. Z kolei ATM Systemy Informatyczne S.A. powstała w wyniku przejęcia przez KLK S.A. całego majątku ATM Systemy Informatyczne sp. z o. o. przy jednoczesnym dokonaniu zmiany nazwy spółki KLK S.A. na ATM Systemy Informatyczne S.A. i przeniesieniu siedziby Spółki do Warszawy. Powyższe zmiany zostały zarejestrowane w Krajowym Rejestrze Sądowym 3 stycznia 2011 r.

Atende S.A. („Spółka”, „Emitent”, „Atende”) z siedzibą w Warszawie przy ul. Ostrobramskiej 86 jest jednostką dominującą Grupy Kapitałowej Atende („Grupa”, „Grupa Kapitałowa”, „Grupa Atende”). Spółka jest od 28 maja 2012 r. notowana na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie.

Podstawowy przedmiot działalności Atende S.A. na 31 grudnia 2015 r. to:

- działalność związana z oprogramowaniem i doradztwem w zakresie informatyki,
- naprawa, konserwacja i instalowanie maszyn i urządzeń,
- roboty związane z budową obiektów inżynierii lądowej i wodnej,
- sprzedaż komputerów, urządzeń peryferyjnych i oprogramowania,
- pozostała działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (działalność w zakresie specjalistycznego projektowania).

Spółka ma ponad dwudziestoletnie doświadczenie w zakresie integracji systemów teleinformatycznych oraz integracji infrastruktury technicznej, w tym infrastruktury centrów danych, poparte dziesiątkami udanych wdrożeń, które pozytywnie wyróżniają się wysoką jakością, najwyższym poziomem technicznym i dużą skalą trudności wykonania. Atende S.A. jest jedną z czołowych firm branży IT w Polsce.

Na koniec 2015 r. Spółką kierował czteroosobowy Zarząd w składzie:

- Roman Szwed – prezes Zarządu,
- Iwona Bakula – wiceprezes Zarządu,
- Andrzej Słodczyk – wiceprezes Zarządu,
- Szymon Stępczak – wiceprezes Zarządu.

W dniu 16 grudnia 2015 r. Rada Nadzorcza Spółki podjęła uchwałę o powołaniu z dniem 11 stycznia 2016 r. Jacka Szczepańskiego na członka zarządu Spółki w funkcji wiceprezesa zarządu ds. operacyjnych. W 2015 r. oraz w okresie po dacie bilansowej nie nastąpiły inne zmiany w składzie Zarządu. Pięcioletnia kadencja obecnego Zarządu zakończy się w 2018 r.

Nadzór nad działalnością Spółki sprawuje Rada Nadzorcza, której skład na koniec 2015 r. był następujący:

- Patrycja Buchowicz – przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Mirosław Panek – wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej,
- Marek Dietl – członek Rady Nadzorczej,
- Jan Madey – członek Rady Nadzorczej,
- Monika Mizielewska-Chmielewska – członek Rady Nadzorczej.

W 2015 r. nie nastąpiły zmiany w składzie Rady Nadzorczej. W okresie po dacie bilansowej, dnia 4 marca 2016 r., wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej Mirosław Panek złożył rezygnację z członkostwa w Radzie Nadzorczej Spółki ze skutkiem na dzień 6 marca 2016 r. Pięcioletnia kadencja obecnej Rady Nadzorczej zakończy się w 2018 r.

### **2.2. Informacje o oferowanych produktach, towarach i usługach**

#### **Integracja systemów teleinformatycznych**

Działalność w zakresie integracji systemów teleinformatycznych (ICT, ang. *Information and Communications Technologies*) obejmuje doradztwo, ekspertyzy, projektowanie, dostawy, budowę, uruchamianie, wdrażanie do eksploatacji, gwarancyjne i pogwarancyjne wsparcie techniczne (usługi serwisowe) systemów służących do gromadzenia, składowania, przetwarzania i przesyłania danych cyfrowych, a także usługi wsparcia dla ich użytkowników oraz udostępnianie własnych systemów teleinformatycznych w trybie outsourcingu. W ramach tego segmentu działalności Spółka buduje między innymi:

- sieci transmisji danych oraz systemy powiązane z nimi:
  - sieci dla operatorów telekomunikacyjnych wraz z systemami monitorowania tych sieci i zarządzania realizowanymi przez nie usługami,



- sieci korporacyjne dla innych podmiotów,
- systemy bezpieczeństwa teleinformatycznego (ochrony poufności i integralności danych, ochrony systemów komputerowych przed złośliwym oprogramowaniem i intruzami, systemy tożsamości cyfrowej, podpisu elektronicznego i inne),
- rozwiązania pozwalające na zarządzanie usługami operatorskimi w sieciach telekomunikacyjnych opartych na protokole IP (ang. *Internet Protocol*), wykorzystujące autorskie oprogramowanie użytkowe (aplikacyjne) zintegrowane z dedykowanymi urządzeniami sterującymi ruchem w sieci;
- o systemy serwerów i pamięci masowych:
  - wysokowydajne systemy obliczeniowe dla potrzeb nauki i przedsiębiorstw, w tym najnowocześniejsze, wieloprocesorowe systemy przetwarzania równoległego,
  - platformy systemowe dla oprogramowania użytkowego opartego na przetwarzaniu baz danych, w tym dla systemów wspomagania działalności przedsiębiorstw (ERP, CRM i innych), a także do prowadzenia handlu i świadczenia usług w Internecie (e-commerce),
  - systemy składowania danych, w tym rozwiązania do automatycznego tworzenia kopii zapasowych i do archiwizacji danych;
- o dedykowane rozwiązania, na przykład:
  - systemy telefonii IP, wideokonferencyjne i tzw. systemy zunifikowanej komunikacji (ang. *Unified Communications*),
  - systemy tzw. chmury obliczeniowej (ang. *Cloud Computing*), czyli zdalnego udostępniania mocy obliczeniowej oraz zasobów pamięci masowej przez Internet, w tym rozwiązania dedykowane dla operatorów oraz rozwiązania klasy *Private Cloud*,

Przedmiotem dostaw są komputery (od przenośnych, po rozbudowane instalacje superkomputerowe), urządzenia peryferyjne, urządzenia sieciowe (transmisyjne) wraz z oprogramowaniem, osprzętem, akcesoriami i materiałami, wraz z usługami. Grupa realizuje także projekty, w ramach których wytwarzane są kompletne zintegrowane rozwiązania teleinformatyczne o dużej skali złożoności.

Spółka opracowuje i wdraża nowoczesne, zintegrowane rozwiązania teleinformatyczne. Są to systemy tworzone przez Spółkę w oparciu o własne oprogramowanie i wypracowaną metodykę współpracy z klientem. Przykładem jest system SMaCS, który służy do zarządzania usługami internetowymi i rozliczeniami w sieciach IP. Dzięki temu systemowi operatorzy telekomunikacyjni, w tym operatorzy tradycyjnych sieci telefonicznych, sieci telewizji kablowych oraz sieci telekomunikacji mobilnej, zyskują pewność przychodów ze świadczonych swoim abonentom usług wykorzystujących cyfrową transmisję danych – pobierania plików, wideo na żądanie oraz innych usług dodanych.

Atende, wraz ze spółką zależną TrustIT, świadczy również usługi outsourcingu teleinformatycznego. Mają one na celu utrzymanie procesów biznesowych klientów oraz sprostanie wymaganiom związanym z przyjętym poziomem ryzyka określonego względem dostępności, ciągłości, wydajności oraz bezpieczeństwa systemów teleinformatycznych. W oparciu o przyjęte parametry, oferowane są usługi outsourcingowe odzwierciedlające potrzeby klienta oraz wspierające rozwiązania biznesowe poprzez zwiększenie ich efektywności oraz skuteczności działania. Realizacja tego celu wymaga posiadania przez Spółkę zespołu ludzi o odpowiednich kwalifikacjach. Organizacja jest w tym kontekście kluczowym czynnikiem umożliwiającym realizację umów w zakresie outsourcingu teleinformatycznego.

### **Integracja infrastruktury technicznej**

Segment integracji infrastruktury technicznej obejmuje doradztwo, ekspertyzy, projektowanie, dostawy, budowę, uruchamianie, wdrażanie do eksploatacji, gwarancyjne i pogwarancyjne wsparcie techniczne (usługi serwisowe) systemów będących składnikami infrastruktury technicznej. W ramach tego segmentu działalności Spółka oferuje między innymi:

- o kompleksową budowę i wyposażanie centrów danych,
- o systemy zasilania energetycznego, w tym głównie systemy zasilania gwarantowanego, obejmujące między innymi:
  - zasilacze bezprzerwowe UPS (ang. *Uninterruptible Power Supplies*),
  - agregaty prądowórcze, wraz z niezbędnymi instalacjami i osprzętem;
- o systemy klimatyzacji i wentylacji HVAC (ang. *Heating, Ventillation, Air Conditioning*);
- o systemy okablowania strukturalnego, światłowodowego i miedzianego, dla potrzeb sieci teleinformatycznych oraz innych systemów;
- o systemy bezpieczeństwa fizycznego, w tym:
  - sygnalizacji pożaru,
  - automatycznego gaszenia,
  - wykrywania włamania i napadu,
  - kontroli dostępu,
  - telewizji dozorowej CCTV (ang. *Closed Circuit Television*);
- o systemy monitoringu i automatyki budynkowej BMS (ang. *Building Management Systems*);
- o zintegrowane rozwiązania CRE (ang. *Connected Real Estate*) bazujące na protokole IP, łączące technologie informacyjne, komunikacyjne i budynkowe w jedną, spójną infrastrukturę dostępową.

Przedmiotem dostaw są urządzenia techniczne wraz z odpowiednim oprogramowaniem, osprzętem, akcesoriami i materiałami. Świadczone usługi obejmują prace projektowe, audyty i ekspertyzy, adaptacyjne prace budowlane, prace instalacyjne, wdrożenia, diagnostykę usterek, naprawy, przeglądy okresowe, wsparcie użytkowników i inne, powiązane z nimi, tworzące kompleksowe usługi dla klientów końcowych. Spółka realizuje także najbardziej złożone projekty w tym segmencie, takie jak np. budowa kompletnych centrów danych.

### **2.3. Struktura przychodów w podziale na segmenty operacyjne**

Zgodnie z MSSF 8.2.4 Emitent prezentuje dane dotyczące segmentów operacyjnych w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej Atende za 2015 r.

### **2.4. Rynki zbytu**

Przedstawiono w jednostkowym sprawozdaniu finansowym Atende S.A. za 2015 r.

### **2.5. Umowy istotne**

#### **Zawarcie umowy z Resortowym Centrum Zarządzania Sieciami i Usługami Teleinformatycznymi**

Dnia 30 czerwca 2015 r. Emitent podpisał 3-letnią umowę na budowę i wdrożenie centrów danych, ośrodków przetwarzania i archiwizacji danych pomiędzy Spółką a Resortowym Centrum Zarządzania Sieciami i Usługami Teleinformatycznymi Ministerstwa Obrony Narodowej. Wartość umowy wynosi 66,4 mln zł brutto. Warunki Umowy nie odbiegają od warunków powszechnie stosowanych dla tego typu umów.

Przedmiotem umowy jest dostawa platformy wirtualizacji, rozbudowa istniejącej platformy wirtualizacji oraz dostawa sprzętu i oprogramowania do archiwum dokumentów elektronicznych, wraz z usługami instalacji, wdrożenia, serwisu i szkolenia. Termin wykonania umowy w zakresie wykonania wdrożenia został określony na 15 grudnia 2016 r. Wykonawca zamówienia będzie realizował serwis gwarancyjny przez 36 miesięcy.

Umowa określa kary umowne za odstąpienie Zamawiającego od Umowy z powodu okoliczności, za które odpowiada wykonawca w wysokości 20% wartości brutto Umowy, za opóźnienie w wykonaniu całości przedmiotu Umowy w wysokości 0,2% wartości brutto Umowy za każdy dzień opóźnienia oraz za niewykonanie w terminie zobowiązań gwarancyjnych wynikających z Umowy w wysokości 2 000 zł brutto za każdy dzień opóźnienia. Postanowienia dotyczące kar umownych nie wyłączają prawa Zamawiającego do dochodzenia odszkodowania na zasadach ogólnych kodeksu cywilnego.

Spółka poinformowała o zawarciu istotnej umowy raportem bieżącym nr 12/2015 dnia 30 czerwca 2015 r.

### **2.6. Transakcje z podmiotami powiązаныmi**

W 2015 r. w Spółce nie wystąpiły istotne transakcje zawarte z podmiotami powiązаныmi na innych warunkach niż rynkowe. Transakcje z podmiotami powiązаныmi zostały szczegółowo opisane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej Atende za 2015 r.

### **2.7. Emisje, wykup i spłata dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych, w tym wykorzystanie środków z emisji**

W 2015 r. emisje, wykup i spłata dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych nie wystąpiły.

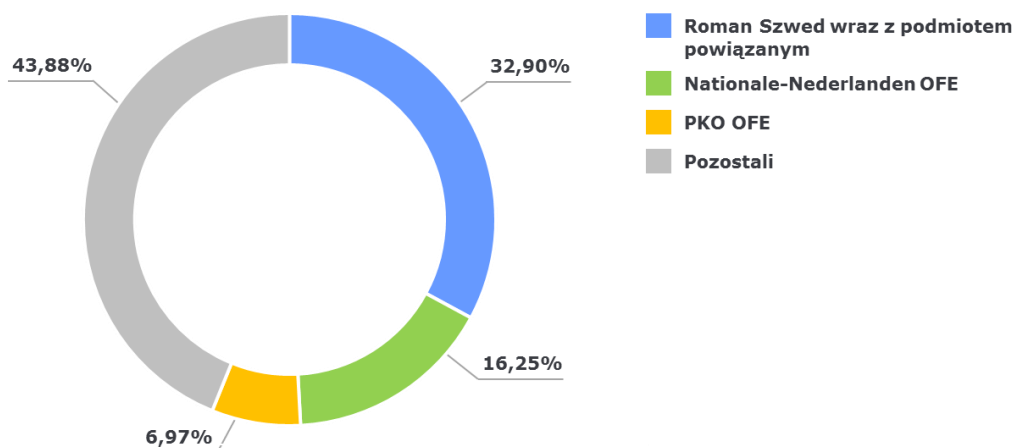
**2.8. Wskazanie akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Emitenta na dzień przekazania raportu**

	Liczba akcji na dzień przekazania raportu <sup>1</sup>	Udział w liczbie głosów na WZ na dzień przekazania raportu <sup>1</sup>
Roman Szwed wraz z podmiotem powiązaniem Spinoza Investments Sp. z o.o. S.K.A. <sup>2</sup>	11 956 958	32,90%
Nationale-Nederlanden OFE (wcześniej ING OFE)	5 906 601	16,25%
PKO OFE	2 531 407	6,97%
Pozostali	15 948 378	43,88%
<b>Razem</b>	<b>36 343 344</b>	<b>100%</b>

<sup>1</sup> Stan według uzyskanych potwierdzeń na dzień 21 marca 2016 r. Liczba akcji jest równa liczbie głosów na walnym zgromadzeniu. Udział % w kapitale zakładowym Spółki ww. akcjonariuszy jest zgodny z udziałami % w liczbie głosów na walnym zgromadzeniu.

<sup>2</sup> Spinoza Investments Sp. z o.o. S.K.A. jest podmiotem w 100% kontrolowanym, bezpośrednio i pośrednio (poprzez Spinoza Fundusz Inwestycyjny Zamknięty Aktywów Niepublicznych), przez Romana Szweda.

Poniżej przedstawiono strukturę akcjonariatu na dzień przekazania niniejszego raportu (akcjonariusze posiadający pow. 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Emitenta).



**2.9. Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji spółki lub uprawnień do nich (opcji) przez członków Zarządu oraz Rady Nadzorczej**

Zgodny z wiedzą Zarządu stan posiadania akcji Emitenta przez członków Zarządu i Rady Nadzorczej, wraz z zestawieniem zmian, przedstawiono w poniższej tabeli.

	Liczba akcji przedstawiona w poprzednim raporcie rocznym <sup>1</sup>	Zwiększenia	Zmniejszenia	Liczba akcji na dzień przekazania raportu <sup>2</sup>
Roman Szwed – prezes Zarządu <sup>3</sup>	11 956 958	-	-	11 956 958
Iwona Bakuła – wiceprezes Zarządu	0	-	-	0
Andrzej Słodczyk – wiceprezes Zarządu <sup>4</sup>	754 800	66 287	38 895	782 192
Szymon Stępczak – wiceprezes Zarządu	0	-	-	0
Jacek Szczepański – wiceprezes Zarządu <sup>5</sup>	-	-	-	0
Patrycja Buchowicz – przewodniczący Rady Nadzorczej	0	-	-	0
Mirosław Panek – wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej <sup>6</sup>	0	-	-	-
Marek Dietl – członek Rady Nadzorczej	0	-	-	0
Jan Madey – członek Rady Nadzorczej	0	-	-	0
Monika Mizielińska-Chmielewska – członek Rady Nadzorczej	0	-	-	0

<sup>1</sup> Stan według uzyskanych potwierdzeń na dzień 23 marca 2015 r.

<sup>2</sup> Stan według uzyskanych potwierdzeń na dzień 21 marca 2016 r.

<sup>3</sup> Wraz z podmiotem powiązaniem Spinoza Investments Sp. z o.o. S.K.A., który jest w 100% kontrolowany, bezpośrednio i pośrednio (poprzez Spinoza Fundusz Inwestycyjny Zamknięty Aktywów Niepublicznych), przez Romana Szweda.

<sup>4</sup> Wraz z osobą blisko związaną.

<sup>5</sup> Jacek Szczepański został powołany na członka zarządu Spółki w funkcji wiceprezesa zarządu ds. operacyjnych z dniem 11 stycznia 2016 r.

<sup>6</sup> Dnia 4 marca 2016 r. wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej Mirosław Panek złożył rezygnację z członkostwa w Radzie Nadzorczej Spółki ze skutkiem na dzień 6 marca 2016 r.

Członkowie Zarządu i Rady Nadzorczej nie posiadają opcji na akcje Spółki. Żaden z akcjonariuszy nie posiada specjalnych uprawnień kontrolnych w stosunku do Atende S.A. Spółka nie posiada akcji uprzywilejowanych.

## 2.10. Ograniczenia praw własności akcji Spółki

Brak.

## 2.11. Informacje o nabyciu udziałów (akcji) własnych

Zdarzenia takie nie wystąpiły w okresie którego dotyczy niniejszy raport.

## 2.12. Informacja o wypłaconej lub zadeklarowanej dywidendzie

5 maja 2015 r. zwyczajne walne zgromadzenie Spółki podjęło uchwałę w sprawie podziału zysku za rok obrotowy obejmujący okres od 1 stycznia 2014 r. do 31 grudnia 2014 r. Cały zysk netto za rok obrotowy 2014 w wysokości 5 174 547,50 zł oraz 276 954,10 zł z niepodzielonego zysku za rok 2013, co łącznie stanowi kwotę 5 451 501,60 zł przeznaczone zostały na wypłatę dywidendy. Oznacza to wartość dywidendy na jedną akcję w kwocie 0,15 zł. Zgodnie z podjętą uchwałą dniem ustalenia prawa do dywidendy był dzień 9 czerwca 2015 r. Termin wypłaty dywidendy ustalono na dzień 23 czerwca 2015 r. Dywidendą objęto wszystkie akcje Spółki w liczbie 36 343 344.



Zarząd dąży do zbudowania mocnych relacji z akcjonariuszami w oparciu o wypłacanie znaczących dywidend. Zgodnie ze Strategią rozwoju Atende na lata 2016-2017, opublikowaną 4 marca 2016 r., Spółka zamierza utrzymać stabilną politykę dywidendy, przeznaczając do wypłaty corocznie ok. 50% zysku netto Grupy Atende z roku poprzedniego.

### **2.13. Możliwość realizacji zamierzeń inwestycyjnych**

W okresie którego dotyczy niniejszy raport oraz w okresie do dnia sporządzenia raportu Emitent realizował zamierzenia inwestycyjne, zgodnie z przyjętą strategią rozwoju.

Emitent przeprowadził inwestycje w środki trwałe oraz w wartości niematerialne i prawne. Spółka sfinansowała wyżej wymienione inwestycje głównie ze środków własnych, jak również wykorzystując kredyty bankowe.

### **2.14. Informacje o istotnych postępowaniach toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji**

Na dzień publikacji raportu Spółka nie jest stroną sporu sądowego, którego wartość przekraczałaby 10% kapitałów własnych Atende S.A.

### **2.15. Informacja o zmianie zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych**

Szczegółowa informacja o zobowiązaniach warunkowych zawarta została w jednostkowym sprawozdaniu finansowym Atende S.A. za 2015 r.

### **2.16. Informacja o zaciągniętych i wypowiedzianych w 2015 r. kredytach i pożyczkach**

Informacje przedstawiono w Nocie 31 jednostkowego sprawozdania finansowego Atende S.A. za 2015 r.

### **2.17. Informacja o udzielonych pożyczkach w 2015 r.**

W 2015 r. Emitent nie udzielił żadnej pożyczki.

### **2.18. Informacja o udzielonych i otrzymanych gwarancjach i poręczeniach w 2015 r.**

Informacje przedstawiono w Nocie 37 jednostkowego sprawozdania finansowego Atende S.A. za 2015 r.

### **2.19. Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju**

Atende Software, spółka zależna Emitenta, prowadzi przy udziale Emitenta prace badawczo-rozwojowe stanowiące rozwinięcie własnego systemu inteligentnego opomiarowania (ang. *smart metering*). Prace są prowadzone w ramach projektu UPGRID dofinansowanego z programu Horizon 2020. Projekt pod pełną nazwą „Sprawdzone rozwiązania pozwalające na elastyczną integrację aktywnego popytu i rozproszonej generacji, poprzez w pełni sterowalną sieć dystrybucyjną niskiego i średniego napięcia – UPGRID” (w oryginale: “*Real proven solutions to enable active demand and distributed generation flexible integration, through a fully controllable LOW Voltage and medium voltage distribution grid – UPGRID*”) realizuje międzynarodowe konsorcjum, którego liderem jest hiszpańska firma energetyczna Iberdrola, zaś pozostali polscy partnerzy to Energa-Operator S.A., Politechnika Gdańska oraz Instytut Energetyki, Oddział w Gdańsku. Dofinansowanie Komisji Europejskiej zostało udzielone za pośrednictwem Agencji Wykonawczej ds. Innowacji i Sieci (*Innovation and Networks Executive Agency*), na podstawie umowy numer 646531 – UPGRID – H2020-LCE-2014-2015/H2020-LCE-2014-3. Realizacja projektu jest przewidziana na trzy lata (2015-2017), a maksymalna kwota dofinansowania dla Atende S.A. oraz Atende Software sp. z o.o. wynosi 527 625 euro.

Również Atende Software bierze udział w konsorcjum realizującym projekt badawczo-rozwojowy ISW (Integrator Sygnałów Wizyjnych). Decyzja o dofinansowaniu zapadła 8 grudnia 2015 r. w ramach konkursu Narodowego Centrum Badań i Rozwoju na rzecz obronności i bezpieczeństwa Państwa – BIO7 pt. „Nowoczesne technologie i innowacyjne rozwiązania w zakresie wykrywania, zwalczania i neutralizacji zagrożeń”. Liderem konsorcjum jest Politechnika Warszawska. Projekt został przewidziany na trzy lata, a łączna kwota dofinansowania dla Atende Software wyniesie 1 762 051 zł.

Emitent kontynuuje rozwój własnego produktu SMaCS (ang. *Service Management and Charging System*). SMaCS to pakiet oprogramowania dla operatorów telekomunikacyjnych, służący zarządzaniu usługami abonenckimi w sieciach IP i rozliczaniem abonentów za korzystanie z tych usług.

## 2.20. Sytuacja kadrowa

### Przeciętne zatrudnienie

	2015 r.	2014 r.
Zarząd	4	4
Administracja	37	38
Dział sprzedaży	56	51
Pion produkcji	93	89
Pozostali	5	7
<b>Razem</b>	<b>195</b>	<b>189</b>

### Rotacja zatrudnienia

	2015 r.	2014 r.
Liczba pracowników przyjętych	22	30
Liczba pracowników zwolnionych	35	15
<b>Razem</b>	<b>(13)</b>	<b>15</b>

## 2.21. Wynagrodzenie osób zarządzających i nadzorujących Atende S.A.

	Funkcja	2015 r.	2014 r.
<b>Wynagrodzenia członków Zarządu</b>			
Roman Szwed	Prezes	523	637
Iwona Bakuła	Wiceprezes	391	489
Andrzej Słodczyk	Wiceprezes	353	398
Szymon Stępczak	Wiceprezes	384	485
<b>RAZEM</b>		<b>1 651</b>	<b>2 009</b>
<b>Wynagrodzenia członków Rady Nadzorczej</b>			
Patrycja Buchowicz	Przewodnicząca	51	41
Mirosław Panek	Wiceprzewodniczący	31	27
Marek Dietl	Członek	34	27
Jan Madey	Członek	31	27
Monika Mizielińska-Chmielewska	Członek	34	27
<b>RAZEM</b>		<b>182</b>	<b>149</b>

Członkowie Zarządu pobierali wynagrodzenia wyłącznie z tytułu świadczeń pracowniczych (wynagrodzenia, premie i narzuty).

Członkowie Rady Nadzorczej pobierali wynagrodzenie wyłącznie z tytułu zasiadania w Radzie Nadzorczej Emitenta.

## 2.22. Programy akcji pracowniczych

Atende S.A. nie posiada programu akcji pracowniczych.

### **2.23. Zmiany w składzie organów zarządzających i nadzorujących**

Na koniec 2015 r. Spółką kierował czteroosobowy Zarząd w składzie:

- Roman Szwed – prezes Zarządu,
- Iwona Bakuła – wiceprezes Zarządu,
- Andrzej Słodczyk – wiceprezes Zarządu,
- Szymon Stępczak – wiceprezes Zarządu.

W dniu 16 grudnia 2015 r. Rada Nadzorcza Spółki podjęła uchwałę o powołaniu z dniem 11 stycznia 2016 r. Jacka Szczepańskiego na członka zarządu Spółki w funkcji wiceprezesa zarządu ds. operacyjnych. W 2015 r. oraz w okresie po dacie bilansowej nie nastąpiły inne zmiany w składzie Zarządu. Pięcioletnia kadencja obecnego Zarządu zakończy się w 2018 r.

Nadzór nad działalnością Spółki sprawuje Rada Nadzorcza, której skład na koniec 2015 r. był następujący:

- Patrycja Buchowicz – przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Mirosław Panek – wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej,
- Marek Dietl – członek Rady Nadzorczej,
- Jan Madey – członek Rady Nadzorczej,
- Monika Mizielińska-Chmielewska – członek Rady Nadzorczej.

W 2015 r. nie nastąpiły zmiany w składzie Rady Nadzorczej. W okresie po dacie bilansowej, dnia 4 marca 2016 r., wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej Mirosław Panek złożył rezygnację z członkostwa w Radzie Nadzorczej Spółki ze skutkiem na dzień 6 marca 2016 r. Pięcioletnia kadencja obecnej Rady Nadzorczej zakończy się w 2018 r.

### **2.24. Umowy zawarte pomiędzy Emitentem a osobami zarządzającymi**

Atende S.A. nie zawarła żadnych umów z osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia Spółki przez przejęcie.

### **2.24. Informacja na temat działalności sponsoringowej, charytatywnej lub innej o zbliżonym charakterze**

Atende aktywnie angażuje się w rozwój polskiej kultury oraz działania charytatywne skierowane do dzieci. W ramach swojej działalności Spółka sponsoruje działalność Teatru Polskiego im. Arnolda Szyfmana w Warszawie, gdzie jest stałym Mecenasem spektaklu „Cygan w Polskim. Życie jest piosenką”, a także wspiera działalność Teatru Śląskiego im. Stanisława Wyspiańskiego w Katowicach.

W ramach działalności charytatywnej Spółka wspiera Dom Dziecka w Równem oraz Rzymskokatolicką Parafię Matki Bożej Nieustającej Pomocy w Katowicach, którą wspieramy w ich działaniach charytatywnych i pomocowych, obejmujących m.in. finansowanie obiadów dla najuboższych dzieci.

W 2015 r. Atende wydało 75 tys. zł na cele związane z działalnością sponsoringową i charytatywną.

### **2.25. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń**

#### **Ryzyko wpływu sytuacji gospodarczej Polski**

Sytuacja Atende S.A. jest ściśle związana z sytuacją gospodarczą Polski oraz ogólnoswiatową koniunkturą gospodarczą. Spółka prowadzi działalność na rynku usług informatycznych, którego rozwój w dużej mierze zależy od kondycji krajowych przedsiębiorstw. Ewentualny spadek tempa wzrostu produktu krajowego brutto może obniżyć rentowność polskich przedsiębiorstw i uszczuplić ich budżety przeznaczone na inwestycje, w szczególności na informatyzację. Również obserwowana na początku 2016 r. reorganizacja gospodarki może spowodować opóźnienia w ogłaszaniu nowych przetargów. Emitent, przeciwdziałając ryzyku wpływu sytuacji gospodarczej Polski, na bieżąco śledzi popyt na produkty i usługi, tak aby elastycznie reagować na zmieniające się trendy, poprzez wprowadzanie ewentualnych modyfikacji w strategii działania. Dodatkowo aktywnie zabiega o umowy długoterminowe, które w naturalny zmniejszają ryzyko związane z pogorszeniem się koniunktury.

#### **Ryzyko zmiany stóp procentowych**

Emitent finansuje swoją działalność m.in. kapitałami obcymi poprzez pożyczki i kredyty bankowe. Istnieje zatem ryzyko zmian wysokości stóp procentowych Narodowego Banku Polskiego, których wielkość wpływa na koszt kredytu udzielanego przez banki komercyjne.

### **Ryzyko związane ze zmianami kursów walutowych**

Emitent narażony jest na ryzyko zmiany kursów walutowych, ponieważ w swojej działalności korzysta między innymi z importu sprzętu teleinformatycznego. Koszty zakupów sprzętu są uzależnione od kursów walut obcych, w szczególności kursu euro i dolara, w stosunku do złotego. W celu ograniczenia ryzyka Emitent korzysta z instrumentów zabezpieczających przed ryzykiem kursowym np. transakcji terminowych forward. Zgodnie z polityką firmy zabezpieczane jest co najmniej 90% transakcji walutowych. Różnorodność stosowanych działań zabezpieczających powoduje dywersyfikację ryzyka kursowego. W ocenie Emitenta powyższe działania powodują znaczne ograniczenie ewentualnego wpływu niekorzystnych zmian kursu walut na wyniki finansowe Emitenta.

### **Ryzyko związane z silną konkurencją**

Rynek teleinformatyczny w Polsce charakteryzuje się dużą konkurencją oraz zróżnicowaniem podmiotów na nim działających. Funkcjonują na nim zarówno duże zagraniczne przedsiębiorstwa, jak i duże oraz średnie polskie firmy o zasięgu ogólnopolskim, a także małe podmioty o znaczeniu lokalnym. Przedmiotem konkurencji jest nie tylko cena, ale również wiedza i doświadczenie. Dodatkowo, branża teleinformatyczna charakteryzuje się wysokim stopniem innowacyjności, co zmusza Spółkę do ciągłego poszerzania posiadanej wiedzy oraz podnoszenia jakości dostarczanych usług. Emitent chcąc skutecznie funkcjonować na rynku zatrudnia wykwalifikowaną kadrę, a wieloletnia współpraca z większością dużych klientów oraz specjalizacja, stanowi poważną przewagę konkurencyjną Emitenta.

### **Ryzyko związane ze zmianami technologicznymi w branży**

Branża teleinformatyczna charakteryzuje się dynamicznym rozwojem technologii, w związku z czym cykl życia produktów oraz pewnych rozwiązań technicznych jest stosunkowo krótki. Istnieje zatem ryzyko pojawienia się na rynku nowych rozwiązań, które spowodują spadek popytu na produkty i usługi Emitenta, przyczyniając się do spadku przychodów ze sprzedaży. Emitent przeciwdziałając powyższemu ryzyku na bieżąco obserwuje zachodzące zmiany technologiczne i sprawdza możliwości szybkiego wdrożenia najnowszych rozwiązań technologicznych.

### **Ryzyko związane z sezonowością sprzedaży**

Cechą charakterystyczną branży teleinformatycznej, w której działa Emitent jest występująca sezonowość sprzedaży. Głównym okresem zwiększonych przychodów jest IV kwartał roku kalendarzowego. Wiąże się to ze wzrostem w tym okresie wydatków przedsiębiorstw na modernizację infrastruktury technicznej. Emitent stara się minimalizować zjawisko sezonowości, a tym samym wyrównać poziom przychodów w poszczególnych okresach roku kalendarzowego poprzez zawieranie długookresowych umów serwisowych i usługowych oraz unikalny charakter wprowadzanych do oferty handlowej produktów i usług.

### **Ryzyko związane z pozyskiwaniem nowych kontraktów**

Cechą charakterystyczną sektora teleinformatyki jest to, że większość zamówień stanowiących źródła przychodu dla Emitenta jest rozstrzygana w formie przetargów. Nie ma jednak pewności, że Emitent w przyszłości będzie w stanie pozyskiwać nowe zamówienia, których realizacja zapewni osiągnięcie satysfakcjonującego poziomu przychodów. Powyższe ryzyko ograniczają takie czynniki jak rozpoznawalna marka oraz silna pozycja rynkowa Emitenta poparta wieloletnim doświadczeniem. Dodatkowo Spółka skupia się na tworzeniu innowacyjnych rozwiązań, które pomagają w uzyskaniu przewagi konkurencyjnej, co przekłada się na skuteczne pozyskiwanie nowych kontraktów.

### **Ryzyko związane z wprowadzaniem nowych usług**

Emitent prowadzi działalność na bardzo wymagającym rynku usług integratorskich, co wiąże się z częstym wprowadzaniem nowych produktów i usług. Istnieje ryzyko, iż część wprowadzanych usług ze względu na cenę lub stopień zaawansowania technicznego nie znajdzie wystarczającej liczby nabywców wśród grona potencjalnych klientów. Brak realizacji założonych celów sprzedażowych może sprawić, iż wyniki finansowe Emitenta ulegną pogorszeniu, a zwrot z inwestycji okaże się niesatysfakcjonujący, co może obniżyć rentowność działalności Emitenta. Ryzyko to jest minimalizowane poprzez stałą kontrolę reakcji rynku krajowego na nowe produkty i usługi oferowane przez Emitenta oraz obserwację rynków zagranicznych pod kątem nowych rozwiązań technologicznych.

### **Ryzyko związane z nieściągalnością należności od kontrahentów**

Działalność Emitenta charakteryzuje się umiarkowanym poziomem ryzyka związanym z nieściągalnością należności od kontrahentów. Nie można wykluczyć, że ewentualny wzrost niespłaconych należności może spowodować pogorszenie wyników finansowych Spółki. Emitent ogranicza to ryzyko poprzez stosowanie odpowiednich zapisów w zawieranych umowach oraz starannej doboru kontrahentów.



## **Ryzyko utraty kluczowych pracowników**

Istotną wartość przedsiębiorstwa Emitenta stanowią kluczowi pracownicy i kadra menedżerska. Ich ewentualna utrata mogłaby negatywnie wpłynąć na relacje ze znaczącymi klientami oraz spowodować opóźnienia realizowanych projektów wdrożeniowych. Wystąpiłaby także konieczność zatrudnienia nowych pracowników. Zatrudnienie nowych specjalistów wiązałoby się z długotrwałym procesem rekrutacji oraz wdrożeniem nowoprzyjętych osób, co opóźniłoby terminy osiągnięcia oczekiwanej efektywności. Emitent zapobiega ryzyku utraty kluczowych pracowników poprzez różnorodne działania motywacyjne m.in. tworzenie dobrych warunków pracy oraz dostosowanie warunków płacowych do realiów rynkowych.

### **2.26. Umowa z podmiotem uprawnionym do badania**

W dniu 3 czerwca 2015 r. Emitent zawarł z firmą PKF Consult sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie przy ul. Orzyckiej 6 lok. 1B umowę, której przedmiotem jest przegląd sprawozdania za pierwsze półrocze 2015 r. oraz przeprowadzenie badań sprawozdań finansowych Spółki za 2015 r. Spółka PKF Consult wpisana jest na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod numerem 477.

Umowa przewiduje następujące wynagrodzenie:

- o 19 000 zł netto za przegląd sprawozdania za pierwsze półrocze,
- o 29 000 zł netto za badanie jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego ,

Emitent korzystał z usług PKF Consult sp. z o.o. przy badaniu sprawozdań rocznych za lata 2013 2014 i przeglądzie sprawozdań za pierwsze półrocza 2014 i 2015 r. Wcześniej Emitent korzystał z usług PKF Audyt sp. z o.o., która badała sprawozdania roczne za 2011 i 2012 r. oraz dokonała przeglądu sprawozdania za pierwsze półrocze 2013 r.

### **2.27. Inne istotne informacje dla oceny Emitenta**

W okresie, którego dotyczy niniejszy raport, wedle najlepszej wiedzy Zarządu:

- nie wystąpiły inne niż opisane powyżej zdarzenia, które zdaniem Zarządu są istotne dla oceny jej sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz inne zdarzenia, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Spółki,
- nie wystąpiły zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem Spółki i jego grupą kapitałową.

Warszawa, 21 marca 2016 r.

Roman Szwed

Iwona Bakula

Jacek Szczepański

Andrzej Słodczyk

Szymon Stępczak

Prezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu