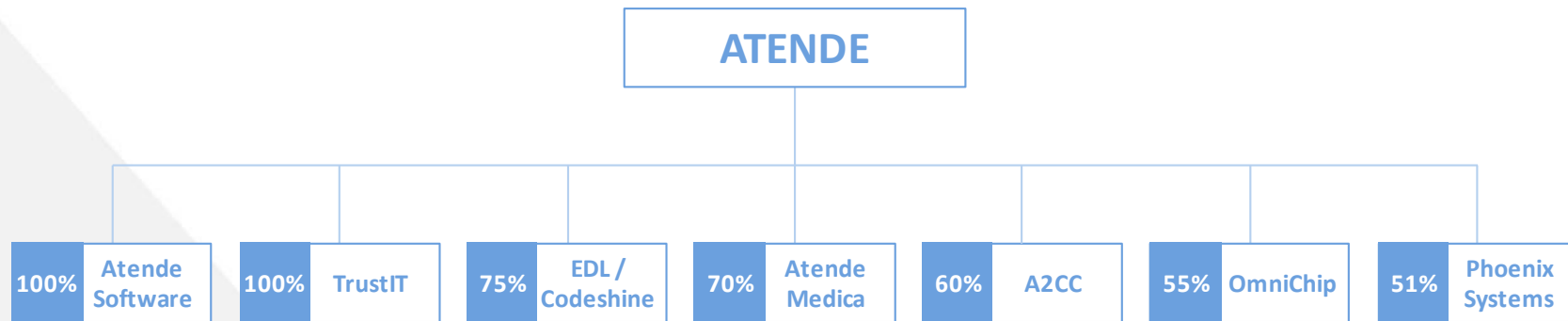


Prezentacja wyników
2019 r. i IV kwartał 2019 r.

 www.atende.pl

Warszawa
1 kwietnia 2020

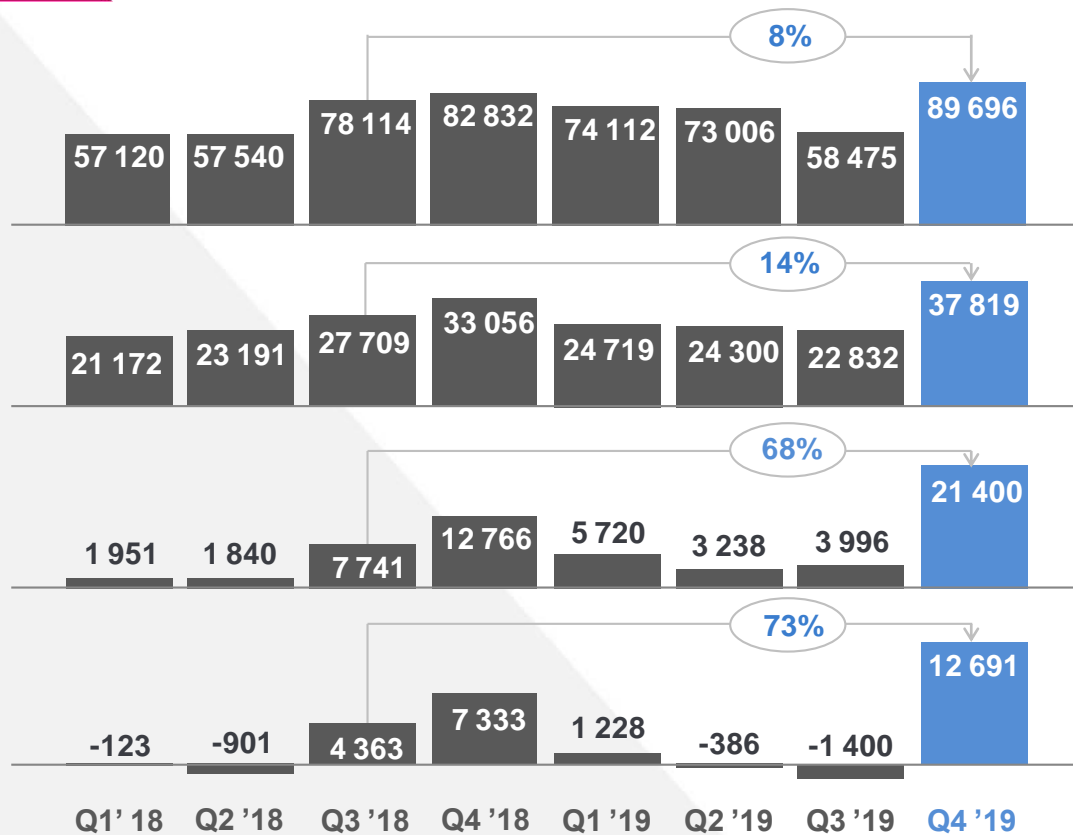
- *Niniejsze opracowanie zostało sporządzone wyłącznie w celach informacyjnych. Nie stanowi reklamy ani oferowania papierów wartościowych w publicznym obrocie.*
- *Opracowanie może zawierać stwierdzenia dotyczące przyszłości, które stanowią ryzyko inwestycyjne lub źródło niepewności i mogą istotnie różnić się od faktycznych rezultatów.*
- *Atende S.A. nie ponosi odpowiedzialności za efekty decyzji, które zostały podjęte na podstawie niniejszego opracowania. Odpowiedzialność spoczywa wyłącznie na korzystającym z opracowania.*
- *Opracowanie podlega ochronie wynikającej z ustawy o prawie autorskim i prawach pokrewnych. Powielanie, publikowanie lub jego rozpowszechnianie wymaga pisemnej zgody Atende S.A.*



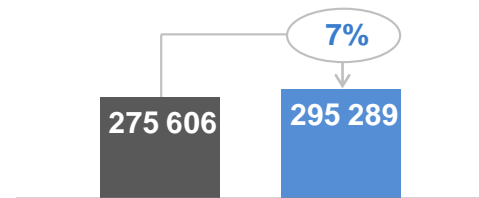
- 12 lutego 2019 r. **Energy Data Lab (EDL)** nabył 20,33% udziałów w celu ich umorzenia.
- 6 maja 2019 r. Atende kupiło 51% udziałów w **Phoenix Systems** od Atende Software.
- Od 17 lipca 2019 r. (rejestracja umorzenia 20,33% udziałów w KRS) Atende posiada 75,31% **EDL**.
- 12 listopada 2019 r. Atende kupiło 2,4% udziałów w **Atende Medica** (wzrost posiadania do 70%).
- 24 marca 2020 r. została zarejestrowana zmiana nazwy spółki Energy Data Lab na **Codeshine**.

	2019	2018	Zmiana	Q4 '19	Q4 '18	Zmiana
Przychody ze sprzedaży	295 289	275 606	7%	89 696	82 832	8%
Marża ze sprzedaży ¹	109 670	105 127	4%	37 819	33 056	14%
<i>Marża ze sprzedaży %</i>	<i>37,1%</i>	<i>38,1%</i>	<i>(1,0) p.p.</i>	<i>42,2%</i>	<i>39,9%</i>	<i>2,3 p.p.</i>
Koszty stałe	95 138	88 492	8%	25 477	22 318	14%
Zysk operacyjny	20 041	16 274	23%	17 680	10 663	66%
EBITDA	34 393	24 298	42%	21 400	12 766	68%
Zysk przed opodatkowaniem	18 423	15 139	22%	17 763	10 428	70%
Zysk netto ²	12 133	10 672	14%	12 691	7 333	73%

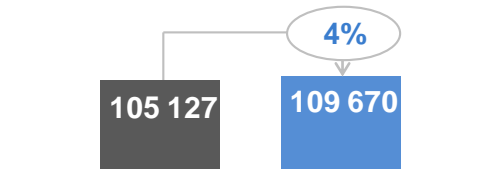
Skonsolidowane wyniki finansowe



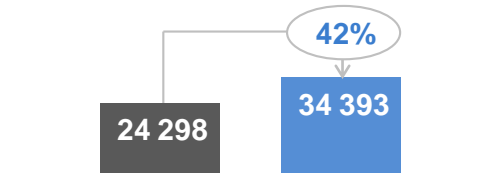
Przychody



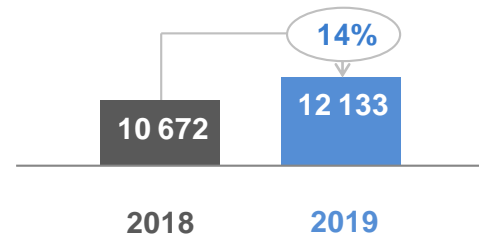
Marża ze sprzedaży¹



EBITDA



Zysk netto²



¹ Marża ze sprzedaży = przychody ze sprzedaży – koszty sprzedaży zmienne

² Akcjonariuszy jednostki dominującej | Wszystkie kwoty w tys. zł

	2019	2018	Zmiana	Q4 '19	Q4 '18	Zmiana
Przychody ze sprzedaży	225 657	208 243	8%	64 505	61 672	5%
Marża ze sprzedaży ¹	58 692	58 503	0%	19 802	16 120	23%
Marża ze sprzedaży %	26,0%	28,1%	(2,1) p.p.	30,7%	26,1%	4,6 p.p.
Koszty stałe	52 334	50 416	4%	12 707	12 160	4%
Zysk operacyjny	6 382	8 093	(21)%	7 059	3 707	90%
EBITDA	13 487	11 755	15%	8 846	4 646	90%
Zysk brutto	17 587	12 169	45%	13 627	3 545	284%
Zysk netto	14 056	10 679	32%	9 835	2 849	245%



Ograniczenie zamówień przez podmioty sektora publicznego oraz część przedsiębiorstw, spowodowane wyborami parlamentarnymi.

Negatywny wpływ na wyniki zwłaszcza III kwartału 2019 r.



Utworzenie odpisu aktualizacyjnego wartość posiadanych udziałów w Atende Medica.

Negatywny wpływ na wynik jednostkowy: 3,1 mln zł.



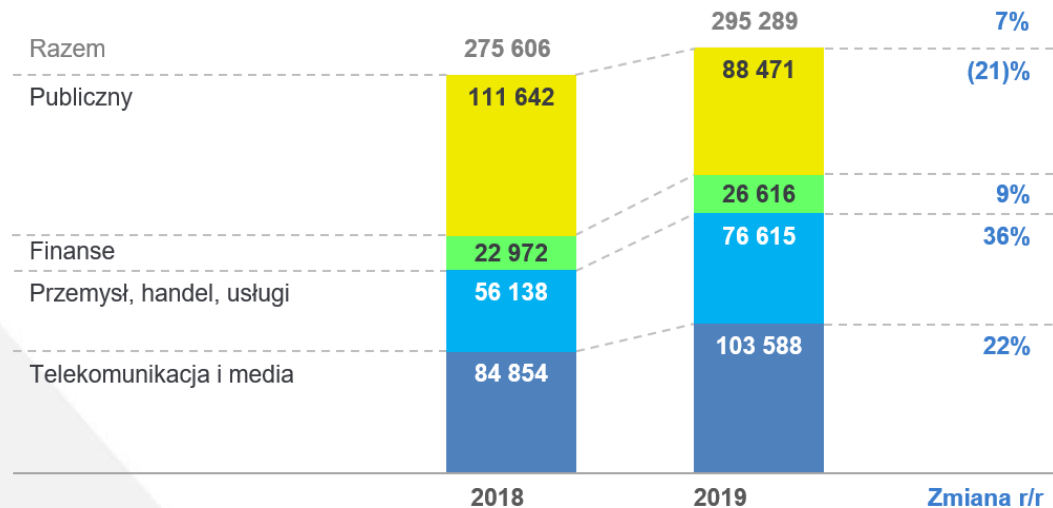
Sprzedaż 60% udziałów w Sputnik Software za 16,2 mln zł.

Pozytywny wpływ na wyniki jednostkowe: 9,7 mln zł brutto.

Pozytywny wpływ na wyniki skonsolidowane: 6,0 mln zł brutto.

Pozyskana gotówka: 13,8 mln zł

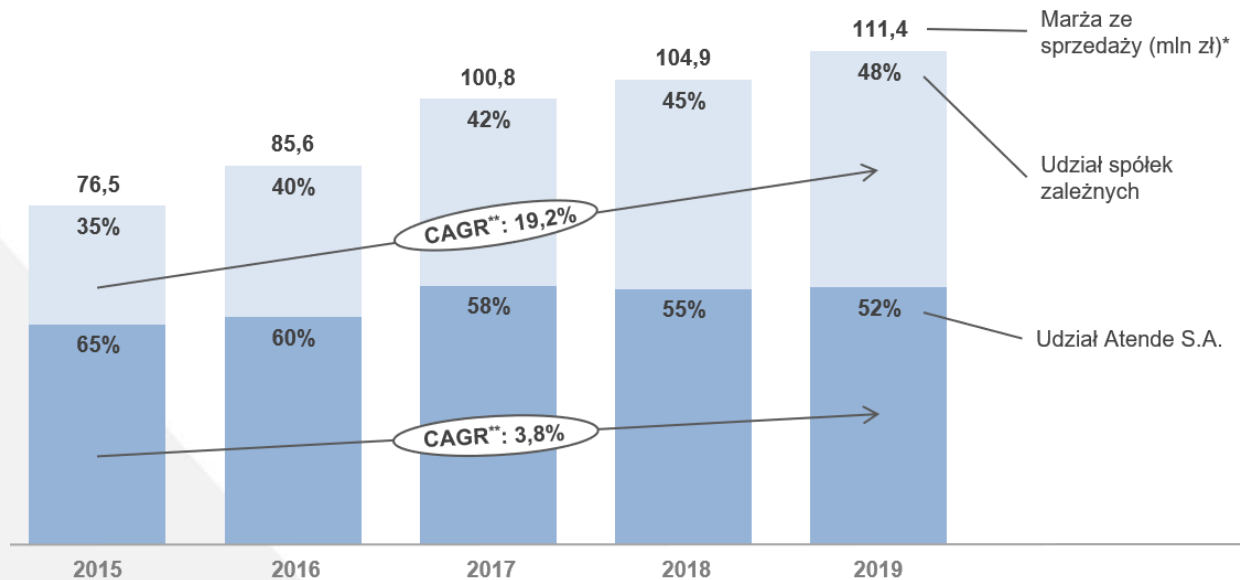
Sprzedaż Grupy Atende wg sektorów rynku



- Wzrosty sprzedaży we wszystkich sektorach, **poza sektorem publicznym**.
- W ramach sektora telekomunikacja i media wzrost sprzedaży do operatorów mobilnych o 24% r/r do 51 mln zł.

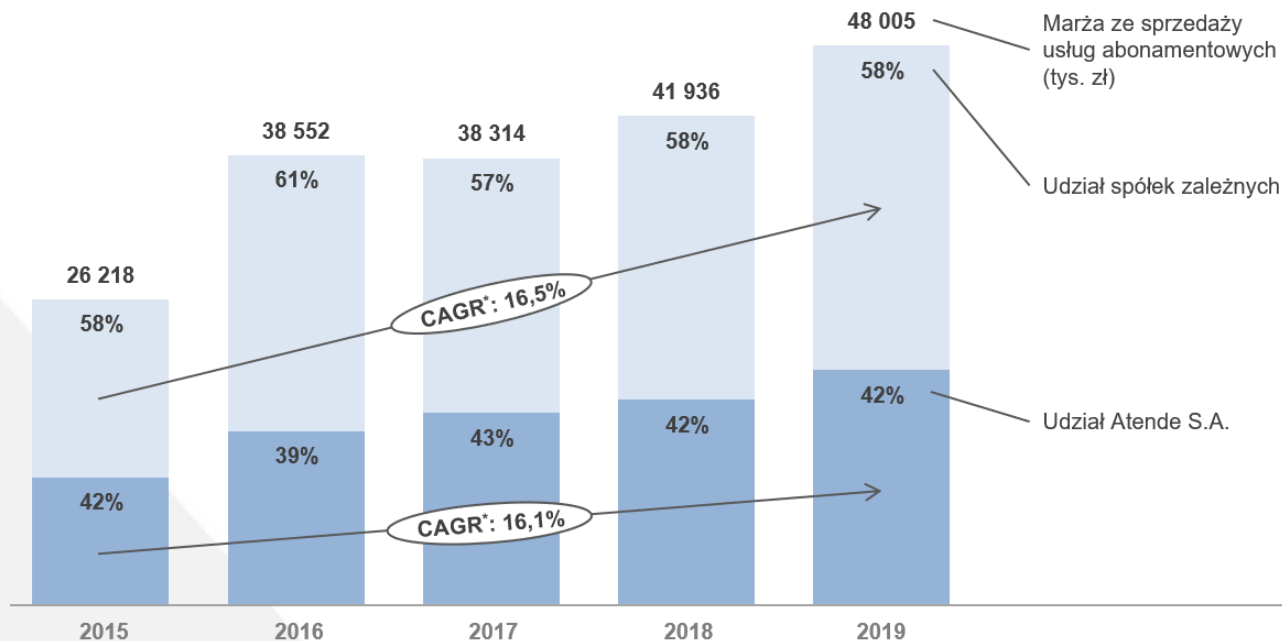
	2019	2018	Zmiana
Integracja systemów teleinformatycznych Atende			
Przychody ze sprzedaży	224 476	205 782	9%
Marża ze sprzedaży*	58 118	57 808	1%
<i>% marża ze sprzedaży</i>	25,9%	28,1%	(2,2) p.p.
EBITDA	12 913	11 060	17%
Integracja systemów teleinformatycznych spółek zależnych			
Przychody ze sprzedaży	76 361	72 864	5%
Marża ze sprzedaży*	53 229	47 108	13%
<i>% marża ze sprzedaży</i>	69,7%	64,7%	5,0 p.p.
EBITDA	17 227	13 064	32%

Wzrost znaczenia spółek zależnych



- Udział spółek zależnych w EBITDA Grupy: **57%** (rok wcześniej 54%).
- Rentowność sprzedaży: spółki zależne **70%** vs **26%** Atende.

Sprzedaż usług abonamentowych w Grupie Atende



- Wzrost marży w 2019 r.: **14% r/r**, pokrycie kosztów stałych Grupy: **50%**.
- Największe wzrosty w 2019 r.: umowy serwisowe (Atende) i dystrybucja treści multimedialnych (Atende Software).

	Przychody ze sprzedaży		Zysk (strata) netto	
	2019	2018	2019	2018
Atende Software	30 221	23 676	3 734	3 414
Sputnik Software	23 284	28 727	3 249	3 420
Atende Medica	10 431	12 829	437	147
Phoenix Systems	2 646	1 997	46	34
OmniChip	944	957	(339)	(179)
TrustIT	4 179	2 742	152	68
Energy Data Lab / Codeshine	626	57	(124)	(285)
A2 Customer Care	4 030	1 878	583	59

▪ Atende

- Umocnienie pozycji na rynku operatorów mobilnych (wzrost przychodów z 41 mln zł do 51 mln zł).
- Intensywne prace rozwojowe związane z technologią 5G.
- Znaczący rozwój w zakresie produktów innowacyjnych wykorzystujących technologię *blockchain*. (19 aktywnych umów do obecnej chwili).

▪ Atende Software

- Realizacja pierwszej umowy zagranicznej (TV3 Group, dawniej All Media Baltics).
- Rozbudowa funkcjonalności platformy multimedialnej redGalaxy dla dotychczasowych klientów.
- Wdrożenie platformy TVN24 GO, wykorzystanie platformy redGalaxy w celu dystrybucji reklam wideo dla Allegro.

▪ Phoenix Systems

- Kontynuacja projektów z Apatorem Metrix (inteligentny gazomierz), Incotex i Energa-Operator (koncentratory danych), Saiman (licznik energii elektrycznej) oraz Atende Software (licznik energii dla klastrów energii i platformy besmart.energy).
- Zawarcie umowy z Apatorem na zaprojektowanie elementów nowego, inteligentnego licznika energii elektrycznej (wykorzystującego innowacyjne metody komunikacji i odczytu).

- **Atende Medica**
 - Realizacja umów na informatyzację szpitali (Szpital w Giżycku, Węgorzewie, Mrągowie, W-wa Solec,...)
 - Szereg prac rozwojowych i wdrożeniowych związanych z nowymi wymaganiami wprowadzanymi przez Ministerstwo Zdrowia.
 - Produkcyjne uruchomienie autorskiego oprogramowania w projekcie „Rozwój kompetencji pielęgniarskich”, zleconym przez Ministerstwo Zdrowia.
- **OmniChip**
 - Dostarczenie 70 urządzeń Akadi (czujników jakości powietrza) do zamontowania w biletomatach.
 - Kontynuacja prac nad platformą wspierającą gry dla niewidomych i słabowidzących.
- **TrustIT**
 - Znaczący wzrost przychodów ze sprzedaży, pierwszy klient zagraniczny.
- **Energy Data Lab/ Codeshine**
 - Konsekwentne wdrażanie nowej strategii, realizacja kilku projektów programistycznych.
- **A2 Customer Care**
 - Realizacja 3-letniej umowy na usługi wsparcia i rozwoju systemów klienta w sektorze gazowym.

Dziękujemy za uwagę