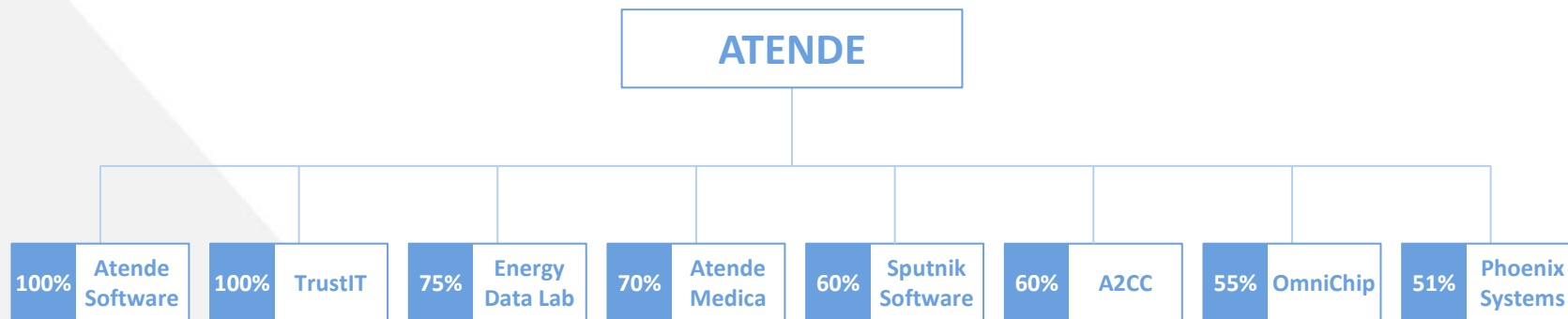


**Prezentacja wyników
po III kwartale 2019 r.**

 www.atende.pl

**Warszawa
15 listopada 2019**

- *Niniejsze opracowanie zostało sporządzone wyłącznie w celach informacyjnych. Nie stanowi reklamy ani oferowania papierów wartościowych w publicznym obrocie.*
- *Opracowanie może zawierać stwierdzenia dotyczące przyszłości, które stanowią ryzyko inwestycyjne lub źródło niepewności i mogą istotnie różnić się od faktycznych rezultatów.*
- *Atende S.A. nie ponosi odpowiedzialności za efekty decyzji, które zostały podjęte na podstawie niniejszego opracowania. Odpowiedzialność spoczywa wyłącznie na korzystającym z opracowania.*
- *Opracowanie podlega ochronie wynikającej z ustawy o prawie autorskim i prawach pokrewnych. Powielanie, publikowanie lub jego rozpowszechnianie wymaga pisemnej zgody Atende S.A.*

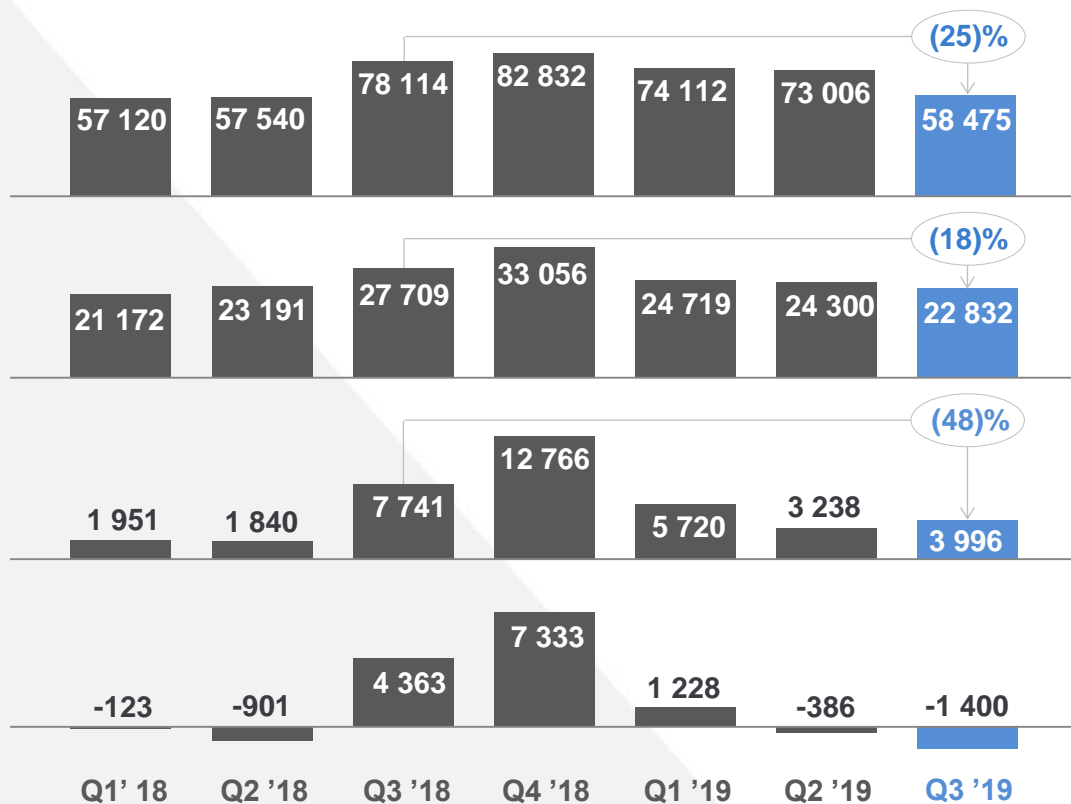


- Od 17 lipca 2019 r. (rejestracja umorzenia 20,33% udziałów w KRS) Atende posiada 75,31% **Energy Data Lab**.
- 12 listopada 2019 r. Atende kupiło 2,4% udziałów w **Atende Medica** (wzrost posiadania do 70%).

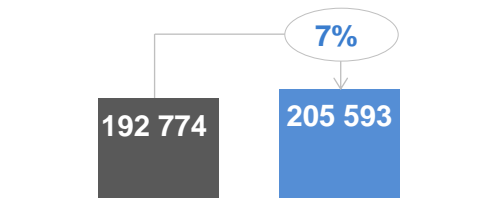
	Q3 2019	Q3 2018	Zmiana	Q1-Q3 2019	Q1-Q3 2018	Zmiana
Przychody ze sprzedaży	58 475	78 114	(25)%	205 593	192 774	7%
Marża ze sprzedaży ¹	22 832	27 709	(18)%	71 851	72 072	(0)%
<i>Marża ze sprzedaży %</i>	<i>39,0%</i>	<i>35,5%</i>	<i>3,5 p.p.</i>	<i>34,9%</i>	<i>37,4%</i>	<i>(2,5) p.p.</i>
Koszty stałe	22 653	21 838	4%	69 662	66 174	5%
Zysk operacyjny	40	5 694	(99)%	2 361	5 611	(58)%
EBITDA	3 996	7 741	(48)%	12 955	11 532	12%
Zysk brutto	(1 048)	5 483	-	660	4 711	(86)%
Zysk netto ²	(1 400)	4 363	-	(558)	3 339	-

	Q3 2019	Q3 2018	Zmiana	Q1-Q3 2019	Q1-Q3 2018	Zmiana
Przychody ze sprzedaży	41 992	62 866	(33)%	161 152	146 571	10%
Marża ze sprzedaży ¹	11 002	17 771	(38)%	38 890	42 426	(8)%
<i>Marża ze sprzedaży %</i>	26,2%	28,3%	(2,1) p.p.	24,1%	28,9%	(4,8) p.p.
Koszty stałe	12 686	12 616	0%	39 627	38 300	3%
Zysk operacyjny	(1 723)	5 247	-	(677)	4 386	-
EBITDA	61	6 157	(99)%	4 643	7 108	(35)%
Zysk brutto	(2 478)	5 147	-	3 960	8 624	(54)%
Zysk netto	(2 040)	4 150	-	4 221	7 830	(46)%

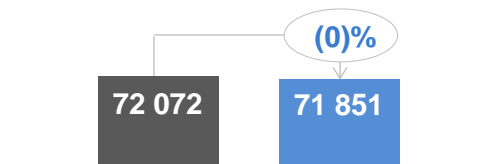
Skonsolidowane wyniki finansowe



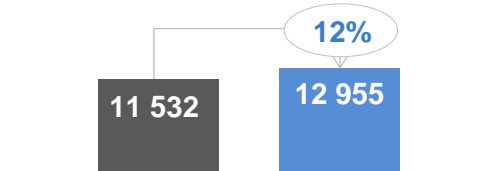
Przychody



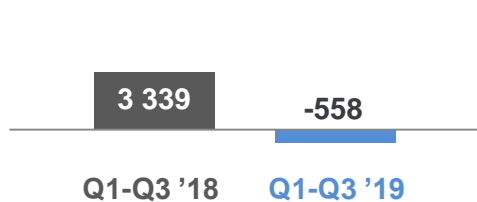
Marża ze sprzedaży¹



EBITDA



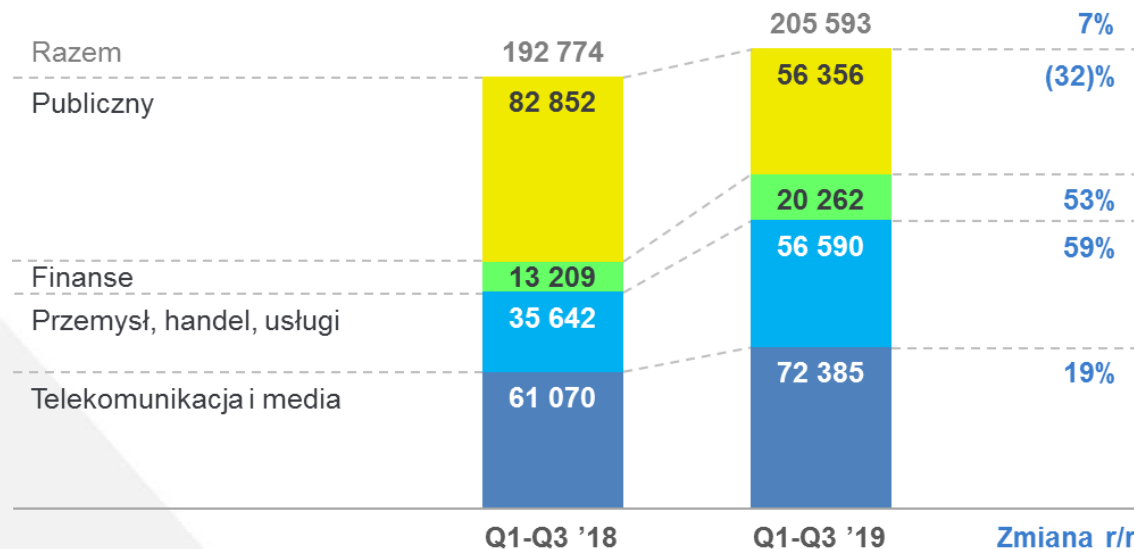
Zysk netto²



¹ Marża ze sprzedaży = przychody ze sprzedaży – koszty sprzedaży zmienne

² Akcjonariuszy jednostki dominującej | Wszystkie kwoty w tys. zł

Sprzedaż Grupy Atende wg sektorów rynku



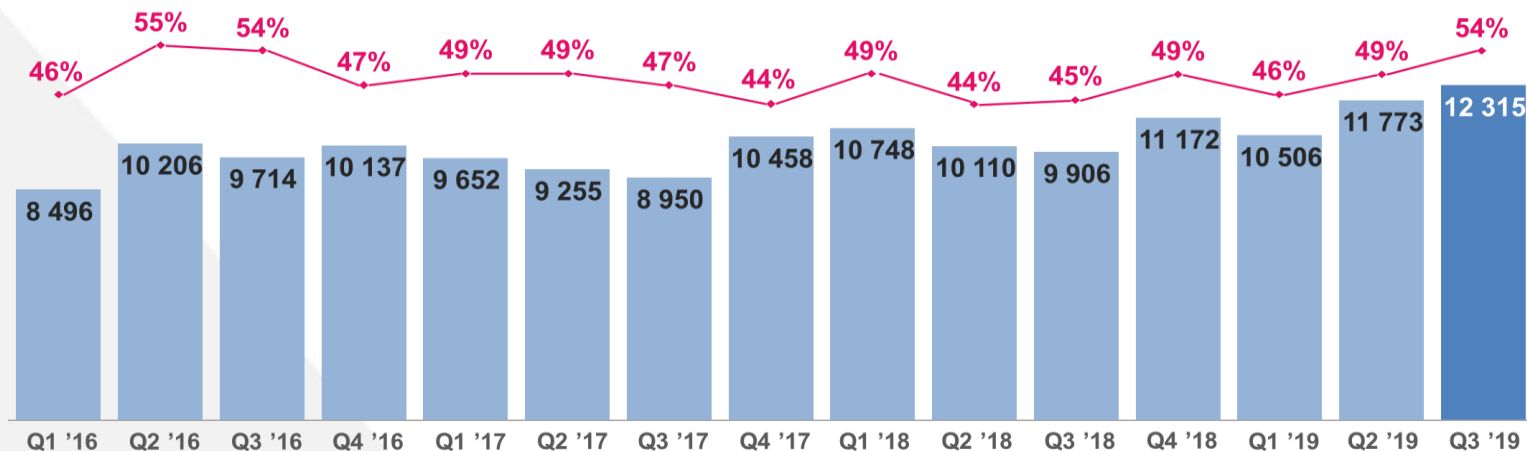
- Wzrosty sprzedaży we wszystkich sektorach, **ograniczenie zamówień w sektorze publicznym**.
- Sektor PHU głównym motorem wzrostu sprzedaży Grupy Atende (wzrost o 21 mln zł r/r), pomimo słabszej sprzedaży w samym III kwartale br.

	Q3 2019	Q3 2018	Zmiana	Q1-Q3 2019	Q1-Q3 2018	Zmiana
Integracja systemów teleinformatycznych Atende						
Przychody ze sprzedaży	41 703	62 305	(33)%	160 289	144 725	11%
Marża ze sprzedaży*	10 858	17 613	(38)%	38 460	41 958	(8)%
<i>% marża ze sprzedaży</i>	26,0%	28,3%	(2,3) p.p.	24,0%	29,0%	(5) p.p.
EBITDA	(83)	6 000	-	4 213	6 641	(37)%
Integracja systemów teleinformatycznych spółek zależnych						
Przychody ze sprzedaży	17 866	16 120	11%	48 271	49 306	(2)%
Marża ze sprzedaży*	12 130	10 012	21%	33 861	29 870	13%
<i>% marża ze sprzedaży</i>	67,9%	62,1%	5,8 p.p.	70,1%	60,6%	9,5 p.p.
EBITDA	4 235	1 838	130%	9 217	4 669	97%

Sprzedaż usług abonamentowych w Grupie Atende

Pokrycie kosztów stałych przez marżę ze sprzedaży usług abonamentowych (%)

Marża ze sprzedaży usług abonamentowych (tys. zł)



- Zwiększenie marży ze sprzedaży usług abonamentowych w Grupie Atende w Q3 '19 wyniosło **24%** r/r.
- W stosunku do wcześniejszego kwartału najwyższe wzrosty uzyskano ze sprzedaży usług serwisowych (Atende) oraz z dystrybucji treści multimedialnych (Atende Software).

▪ **Atende**

- Tendencja wzrostowa sprzedaży do kluczowych dla Atende operatorów mobilnych (14,5 mln zł w Q3'19 vs. 6 mln zł w Q3'18, 37,8 mln zł narastająco w Q1-Q3'19, wzrost 23% r/r).
- Znaczący rozwój w zakresie produktów innowacyjnych wykorzystujących technologię *blockchain* (5 aktywnych umów na koniec Q3'19).

▪ **Atende Software**

- Realizacja pierwszej umowy zagranicznej (All Media Baltics).
- Zawarcie umowy z Allegro na udostępnienie platformy redGalaxy w celu dystrybucji reklam wideo.

▪ **Sputnik Software**

- Zawarcie i realizacja kolejnych kontraktów w zakresie e-usług publicznych (na łączną kwotę 3,4 mln zł brutto).

▪ **Phoenix Systems**

- Kontynuacja projektów z Apatorem Metrix (inteligentny gazomierz), Incotex i Energa-Operator (koncentratory danych), Saiman (licznik energii elektrycznej) oraz Atende Software (licznik energii dla klastrów energii i platformy besmart.energy).
- Zacieśnienie współpracy z Apatorem – zawarcie umowy na zaprojektowanie elementów nowego, inteligentnego licznika energii elektrycznej (wykorzystującego innowacyjne metody komunikacji i odczytu).

- **Atende Medica**
 - Zawarcie kolejnej umowy na informatyzację szpitala (Szpital w Giżycku, kontrakt o wartości 2 mln zł brutto).
 - Produkcyjne uruchomienie autorskiego oprogramowania w projekcie „Rozwój kompetencji pielęgniarskich”, zleconym przez Ministerstwo Zdrowia.
- **OmniChip**
 - Dostarczenie 70 urządzeń Akadi (czujników jakości powietrza) do zamontowania w biletomatach.
 - Kontynuacja prac nad platformą wspierającą gry dla niewidomych i słabowidzących.
- **TrustIT**
 - Wdrożenie nowego systemu rejestracji i obsługi zleceń.
- **Energy Data Lab**
 - Konsekwentne wdrażanie nowej strategii.
 - Realizacja kilku projektów programistycznych (m.in. system do budżetowania dla jednostek samorządowych, realizowany na zlecenie Sputnik Software).
- **A2 Customer Care**
 - Realizacja 3-letniej umowy na usługi wsparcia i rozwoju systemów klienta w sektorze gazowym.

Dziękujemy za uwagę